

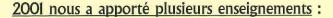
NEWS

Mars 2002 - N° 44

EDITORIAL

"Savoir tirer les leçons du passé

c'est une nécessité absolue si l'on veut évoluer positivement et coller à la réalité du marché. C'est ce que nous nous efforçons de faire au début de chaque année en nous réunissant quelques jours pour établir notre plan d'actions pour les mois à venir."



- ✓ Le marché international attend une offre de très haut de gamme. L'ouverture de nos ventes de Septembre à quelques représentants des meilleurs stud-books européens est une nécessité si nous voulons continuer d'attirer à Fontainebleau les acheteurs du monde entier.
- ✓ Le marché de Novembre se confirme comme un très bon moyen de proposer à la vente un nombre important de produits d'élevage, de la jument pleine au poulain de 3 ans. Par contre, ce mode de présentation ne convient pas à la vente des chevaux de 4 ans et plus, pour lesquels il convient de trouver d'autres solutions.
- Les autres ventes européennes de haut de gamme en Belgique, en Hollande et en Allemagne ont obtenu des prix moyens et des records pour les produits de 3 ans haut de gamme comparables à ceux pratiqués à Bois-Le-Roi. C'est rassurant sur la bonne tenue du marché mais cela doit nous inciter à encore plus d'efforts et d'exigence au niveau du recrutement, pour proposer d'excellents produits à une clientèle internationale d'autant plus difficile qu'elle est plus sollicitée par nos concurrents.

Pour tenir compte de ces enseignements, nous avons pris un ensemble de décisions dont voici quelques extraits :



- Nous internationalisons la tournée de sélection en organisant une étape en Italie et une aux Pays-Bas pour recruter une quinzaine de jeunes mâles de 3 ans étrangers.
- Nous supprimons la vente des performers en Novembre pour la remplacer par un grand évènement réservé aux chevaux d'âge en mars 2003.
 De ce fait, le marché Fences de novembre proposera un nombre accru de sujets d'élevage, qui seront recrutés lors des tournées de sélection du mois de Mai.
- Nous augmentons les exigences sanitaires pour offrir toujours plus de garanties et une plus grande transparence aux acheteurs.
- Nous entreprenons une politique promotionnelle ambitieuse avec, entre autres, un site internet plus vivant (www.fences.fr) et surtout une présence accrue des associés sur la scène internationale, afin d'assurer la fréquentation des ventes par la clientèle haut de gamme la plus exigeante.

Pour ces premières ventes en €uros, nous marquons donc résolument notre ouverture internationale. C'est, à notre avis, la meilleure chance pour l'élevage français de continuer d'avoir le retentissement commercial qu'il mérite.

Rendez-vous très bientôt lors des 20 réunions de sélection, pour composer avec vous un catalogue de qualité, à la hauteur de ces ambitions.

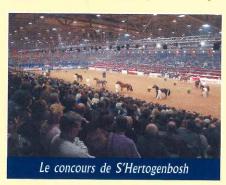
Les ventes aux enchères de chevaux de sport et d'élevage en Europe

Entre les Ventes Fences, celles de l'Agence Nash, celles organisées par la FEDEB et celles de Rambouillet, environ six cent chevaux de sport français passent par le feu des enchères, soit moins de 5% des naissances. Les ventes Fences concernent essentiellement l'élite de l'élevage. Les prix moyens observés en 2001 pour les 3 ans vendus à Fences sont de 25 712 €uros en Septembre et 8 941 €uros en Novembre.

En Belgique, la plus ancienne vente aux enchères est celle qui se déroule depuis 1987 lors du CSI de Malines. Elle concerne une trentaine de chevaux et un prix moyen de 21 260 €uros. Depuis quelques années, on assiste à la montée en puissance des ventes du stud-book Z qui se déroulent à Lanaken en Septembre, à l'occasion du championnat du monde des jeunes chevaux. Elles présentaient cette année une quarantaine de foals et trois ans et un prix moyen de 10 000 €uros pour les foals et 12 000 pour les 8 chevaux de 3 ans.

Les Hollandais ont repris depuis deux ans le principe d'une vente d'étalons d'élite à l'occasion de la grande semaine de sélection des futurs reproducteurs à S'Hertogenbosch en Février. Bien leur en a pris puisque pour la deuxième édition, le top price s'est établi à 360 000 €uros (2 560 000 F) pour un cheval aux origines de Dressage.

Le prix moyen pour la petite trentaine de poulains de 3 ans présentés s'établissait à 26 000 Euros (170 000 F).



La Hollande propose également 5 ventes de foals pendant le mois d'Août en divers points du pays. La plus importante a lieu à Borculo vers la fin Août. Ces ventes sont dynamisées par les étalonniers privés et proposent au total environ 250 foals soit 3% des naissances.

L'Allemagne est un pays dans lequel les implantations des associations d'éleveurs sont fortes et ces associations organisent régulièrement des ventes aux enchères de jeunes mâles de 3 ans, de foals et de poulinières. Les Hannovriens, en 8 vacations annuelles, proposent à Verden 650 sujets soit 7% des naissances.

Les Holsteiners à Elmshorn, Neumunster, Grande et Heide proposent 5 vacations et 450 chevaux soit 10% des naissances. Les Oldenburg à Vechta, les Trakheners à Neumunster font de même et, au total, les allemands vendent chaque année près de 1500 chevaux par cette méthode.

A noter les spectaculaires ventes PSI d'Ankum au cours desquelles P. Schockemoëhle propose les sujets de son élevage qu'il a choisis et préparés pour cette occasion. Les prix records atteints ne sont pas toujours représentatifs de la réalité du marché.

Au total les ventes allemandes proposent une gamme assez large. L'élite des jeunes mâles se vend à des prix moyens comparables à ceux observés à



M. Donohoe, Agence Goresbridge

Bois-Le-Roi.

Mais le leader européen incontestable des ventes aux enchères c'est l'Irlande, où la famille Donohoe, qui possède et dirige l'Agence Goresbridge, propose chaque année plus de 4 000 chevaux et poneys de 3 ans et plus. La spectaculaire vacation de Septembre dure 10 jours et compte 1800 engagés. Longtemps organisées sans garanties et concernant des chevaux le plus souvent modestes et bon marché, ces ventes ont néanmoins vu passer (loi des nombres oblige !) quelques champions. Depuis 2001, les acheteurs ont la possibilité de passer une visite vétérinaire immédiatement après l'achat et de restituer le cheval s'il n'est pas conforme à leurs exigences.

Si la formule des ventes aux enchères dans le secteur des courses, en particulier au galop, reste beaucoup plus populaire, on voit néanmoins qu'elle fait son chemin dans toute l'Europe du cheval de sport. Il faut s'en féliciter car c'est de nature à rassurer, donc à fidéliser et à développer une clientèle d'amateurs et d'investisseurs qui ont besoin de points de repères pour évaluer les chevaux qu'ils envisagent d'acheter.

INFOS PRATIQUES



Ventes Fences à Bois-Le-Roi Le Calendrier des ventes Fences

Septembre

Jeudi 5 : Soirée Internationale pour entiers de 3 ans.

Vendredi 6 & Samedi 7 : Ventes Elites de poulinières, foals et 3 ans, SF et AA.

Dimanche 8 : Soirée Internationale pour poulains et pouliches de 3 ans et performers de 4 à 6 ans.

Novembre

Samedi 9 : Vente des 120 poulinières, foals, yearlings, 2 et 3 ans.

Dimanche 10 : Vente des 120 poulinières, foals, yearlings, 2 et 3 ans.

Lundi II, ventes de service : cessations d'activité ou réductions d'effectifs pour 3 ou 4 élevages (60 chevaux environ).

Pour simplifier la vie des secrétaires en tournée, Brigitte demande instamment à tous les vendeurs de se munir du livret et de la copie du titre de propriété des chevaux présentés ainsi que de leur chéquier. Tous les contrevenants seront à l'amende d'une boîte de chocolats...

Pour simplifier la vie des éleveurs en tournée, il est recommandé de prendre contact avec le responsable de chaque étape de sélection pour programmer une arrivée en début, milieu ou fin de réunion. C'est le meilleur moyen d'éviter les attentes inconfortables, et éprouvantes pour les nerfs déjà bien sollicités!

La vidéo des tournées joue un rôle de plus en plus important dans la promotion des ventes ; c'est pourquoi il est important que les vendeurs présentent des chevaux déjà entrainés de façon à ce que leurs qualités soient perceptibles non seulement aux associés chargés de la sélection mais aux acheteurs qui recevront la vidéo réalisée lors de ces tournées de sélection.

(cf. Fences News N°37-Avril 2001 avec les conseils d'Hervé Francart).

Par ailleurs, si un peu de toilette ne les aide pas à mieux sauter, elle met les chevaux en valeur sur la vidéo...

Faut-il faire un bilan Ostéo-articulaire avant de mettre un 3 ans au travail?

Cette question est souvent posée par des éleveurs, qui espèrent le plus souvent une réponse négative de notre part car ce bilan est coûteux (environ 200 Euros)

Et pourtant il est utile et peut être source d'économies importantes. Compte tenu de l'exigence croissante des acheteurs, il est illusoire d'espérer passer aux ventes de septembre, et à celle de novembre, un poulain présentant des anomalies radiologiques significatives.

Certes, l'histoire regorge de champions qui ne "passaient" pas la visite à 3 ans mais la réalité commerciale est ainsi faite que ces chevaux doivent faire leurs preuves sur les terrains pour qu'on leur pardonne ces imperfections initiales.

Le bilan ostéo-articulaire de début de saison qui doit idéalement comporter des radios face et profil des pieds + boulets antérieurs et des radios de profils des articulations postérieures : boulets + jarrets + grassets a un intérêt certain : il permet éventuellement de renoncer à engager les frais d'une préparation pour les sélections des ventes si des anomalies sont révélées. Par ailleurs, il vaut mieux faire les frais de l'examen à l'avance et avoir seul une "mauvaise surprise " que de voir son cheval sélectionné puis rejeté quelques heures après pour des raisons vétérinaires : à la même dépense s'ajouteront la déception et la contre-publicité pour le cheval.

Certes, si la visite préliminaire est bonne et que le cheval est sélectionné, il faudra faire les frais du deuxième examen pour être dans les dates prévues au règlement (sauf si la visite est postérieure au le Avril pour les ventes de Septembre) mais cette dépense sera engagée d'un cœur plus léger...

Le deuxième avantage de cet examen précoce est qu'il peut permettre de prévenir les conséquences des anomalies éventuelles :

• Une intervention sous arthroscopie peut guérir une lésion d'ostéo-chondrose, rendant ainsi sa " virginité radiologique " à un poulain.

• Par ailleurs le diagnostic précoce d'une anomalie et l'évaluation des risques liés permet, en orientant le travail du cheval, de minimiser ces risques.

Cet investissement est donc la plupart du temps justifié pour des chevaux de valeur, car l'ignorance d'un risque est toujours plus dangereuse que sa gestion maîtrisée.



L'Actualité professionnelle hivernale des 6 associés Fences

- Arnaud Evain, après un tour de France à l'occasion des Forums de l'Elevage 2002 et de divers autres rassemblements d'éleveurs, entreprend un périple autour du monde pour promouvoir l'élevage français et les ventes. Ce voyage passe par les Etats-Unis, la Nouvelle Zélande, l'Australie et l'Afrique du Sud... Pendant ce temps, Françoise et Brigitte assurent la permanence et répondent aux questions concernant les croisements avec les étalons du catalogue PHI.
- L'hiver de Bernard Lecourtois a été ponctué de conférences pour les associations d'éleveurs et de week-ends en concours pour suivre les performances de ses étalons, de Londres à Bercy en passant par Nantes et Bordeaux. Les générations montantes de poulains de 3 ans ont été débourrés pendant l'hiver. Comme tous les éleveurs, Bernard Lecourtois dorlotte ses juments rentrées en maternité dans l'attente des poulains 2002. Les nouveaux croisements sont déjà prêts sur le "papier"

Une saison de monte active se prépare.

• Yves Lemaire est un retraité infatiguable qui passe l'hiver sur les routes de France, à la recherche de l'oiseau rare pour garder les écuries de Tivernon bien achalandées. Son gendre, Walter Lapertot, a même dû prendre une première catégorie en 2002 pour mettre en valeur comme il se doit un piquet de chevaux de haut de gamme. A signaler enfin le mariage de Stéphanie, la dernière fille d'Yves et Bernadette, qui aura lieu en juin.

- Eric Nègre fait, comme tous les hivers, la navette entre la Floride, la Seine et Marne et l'Espagne pour suivre les chevaux passés par Fences et promouvoir les prochaines ventes. Sur le circuit des concours de Palm Beach, il a pu, cette année, s'appuyer sur les succès d'ENZO LA MULOTIERE en CSO et JIN FIZZ rebaptisé BEAU SOLEIL et Grand Champion Hunter.
- Marcel Rozier a pensé à la reconstruction après le terrible incendie de septembre. Entre les assureurs et les entrepreneurs, il "monte la garde" à Bois-Le-Roi où il continue également d'assurer l'entraînement de sa petite écurie de courses.

Il prépare également l'organisation du CSI (A ou B) de Fontainebleau à la mi-juin avec en point d'orgue le nouveau derby. Le concours sera doublé d'un grand National à l'occasion duquel Marcel nous réserve quelques unes de ces surprises dont il a le secret.

• Bruno Souloumiac supervise avec Bruce et Tiffany Dewar (récents parents d'une charmante Nicole) et Thomas Rousseau l'entraînement d'un effectif de jeunes étalons de très haut de gamme, parmi lesquels on retrouve quelques unes des vedettes des ventes passées. Il n'en oublie pas pour autant la prospection sur les routes de France et la promotion qui l'a conduit cet hiver en Italie et en Espagne. Les "Ecuries Souloumiac" se modernisent et après la nouvelle carrière, l'investissement 2002 se fait dans un marcheur Belebro six places qui permettra d'optimiser le travail des jeunes chevaux qui lui sont confiés.

Brèves

IFOR WILLIAMS récompensera pour la 4ème fois en Septembre 2002, le propriétaire du meilleur 4 ans "Fences" de l'année, en lui remettant les clés d'un superbe van deux places. La liste des chevaux et les résultats provisoires seront à suivre pendant le printemps sur le site www.fences.fr.

La Maison Familiale de St Flour et le Lycée Agricole de Mirande forment depuis de nombreuses années des futurs hommes de chevaux : grooms, cavaliers, éleveurs ... Tous les ans, une classe de "deuxième année" participe en coulisses à l'organisation des ventes Fences en Septembre et Novembre. C'est une aide précieuse aux écuries et une occasion pour ces jeunes de "travaux pratiques" dans des conditions passionnantes.

Gras Savoye-Hipcover, jamais en mal d'imagination, proposera cette année deux formules d'assurance au choix, aux vendeurs : une couvrant le risque mortalité de l'inscription à la vente, et l'autre ne couvrant que la période de présence des chevaux au sein de l'établissement de vente.

A quand une garantie pour les effets secondaires du stress pour les vendeurs au coeur fragile !?...

FENCES NEWS N° 44 - Mars 2002 La Cour Bonnet 14700 FALAISE

Tél.: 02 31 90 93 24 Fax: 02 31 40 12 26 Site web: www.fences.fr

Tél. rédaction: 01 30 29 31 03 Fax: 01 30 29 31 04 E-mail: Prenauldon@aol.com Directeur de la publication: Arnaud EVAIN

Relations presse : Sophie Renauldon-Bienaimé Tél. 01 34 09 98 02

E-mail: SoBienaimé@aol.com

Rédaction: Arnaud Evain, Pascal Renauldon

Photos: P.S.V. Jean Morel, Dirk Caremans.

Tous les textes de FENCES NEWS sont libres de droits et peuvent être utilisés partiellement ou dans leur totalité.

TOURNEES DE SELECTION

Tournée A

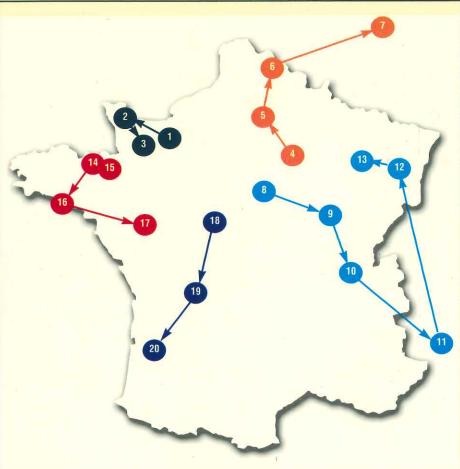
Tournée D

- 14 LUNDI 20 MAI 17 H au Haras de La Touche Porée Pleudihen / Rance (22) Tél : 02 99 58 01 37
- 15 MARDI 21 MAI 9 H au Haras de La Touche Porée Pleudihen / Rance (22) Tél : 02 99 58 01 37
- 16 MERCREDI 22 MAI 9 H au Haras du Golfe Arradon (56) Tél : 02 97 40 49 24 ou 06 85 70 39 30
- 17 MERCREDI 22 MAI 15 H au HN du Lion d'Angers (49) Tél : 02 41 95 82 46

Tournée E

- 18 MARDI 28 MAI 15 H au HN de Blois (41) Tél : 02 54 55 22 80
- 19 MERCREDI 29 MAI 9 H au HN de Saintes (17) Tél : 05 46 74 35 91
- 20 JEUDI 30 MAI 9 H chez J. Couperie Salleboeuf (33) Tél: 05.56.78.31.32

1 LUNDI 29 AVRIL 15 H au Haras de Brullemail (61) Tél : 02 33 28 42 56 MARDI 30 AVRIL 9H à Ravenoville (50) Centre du Cheval Tél : 02 33 21 03 31 3 MERCREDI 1 MAI 9 H au Haras du Bisson Mesnil-Jean (61) Tél: 02 33 67 14 24



Les poulains de 2 et 3 ans peuvent être présentés sans inscription préalable à l'une des réunions de sélection, munis de leur livret signalétique validé et à jour de leurs vaccinations.

Pour les poulinières, foals et yearlings, l'inscription est obligatoire avant le 15 Mai 2002. Pour vous inscrire, il suffit d'envoyer la photocopie des papiers au secrétariat de l'agence FENCES qui vous contactera pour un rendez-vous.

Pour les poulinières, foals et vearlings.

Pour tous renseignements:

Agence FENCES
La Cour Bonnet - 14700 FALAISE
Tél: 02 31 90 93 24 - Fax: 02 31 40 12 26
Site Internet: www.fences.fr

Tournée B

- 4 LUNDI 6 MAI 15 H aux Ecuries du Grand Veneur Barbizon (77) Tél: 01 60 66 40 41
- 5 MARDI 7 MAI 9 H au Haras de Villers Erquery (60) Tél : 03 44 78 32 22
- MARDI 7 MAI 15 H chez GENES DIFFUSION Douai (59) Tél : 03 27 99 29 37
- MERCREDI 8 MAI 9 H Stal Tops Valkenswaard/ Pays-Bas

Tournée C

- 8 LUNDI 13 MAI 15 H à Ondreville Tivernon (45) Tél : 02 38 39 41 41
- 9 MARDI 14 MAI 9 H au Haras de Vulsain Semur en Auxois (21) Tél : 03 80 97 37 30
- 10 MARDI 14 MAI 15 H au C. Equestre Bourg en Bresse (01) Tél : 04 74 21 31 78
- MERCREDI 15 MAI 10 H Ecurie San Giacomo Milan /Italie
- 12 JEUDI 16 MAI 9 H Elevage des Blés Hurbache (88) Tél : 03 29 58 97 14
- 13 JEUDI 16 MAI 12 H au HN de Rosières aux Salines (54) Tél :03 83 48 14 18