

EDITORIAL

“Atteindre l’Inaccessible Etoile”

*C’était le rêve de Don Quichotte
et nous l’avons tous au fond de nous.
Pour beaucoup d’éleveurs de
chevaux de sport, ce rêve c’est de produire
le “Top price” des Ventes Fences.
Et cette étoile, il y en a un
qui la décroche chaque année !*

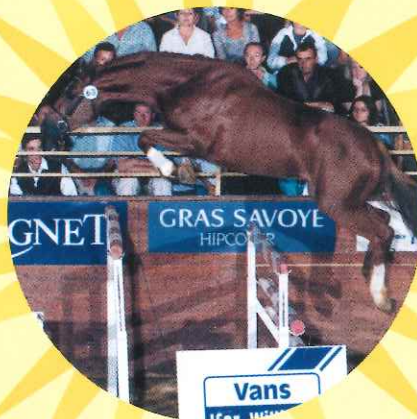
Pour y arriver, il faut d’abord un cheval hors du commun, puis il faut le préparer avec discernement et il faut enfin qu’il se présente brillamment à la répétition et le soir des ventes.

Cette démarche de qualité dans la production, du choix de croisement en passant par l’alimentation, le dressage, l’entraînement, etc... ne conduit pas toujours au " gros lot " mais elle est, la plupart du temps, payante. Force est de constater que de plus en plus d’éleveurs en ont pris conscience et s’y sont engagés, ce qui est réjouissant pour l’avenir de l’élevage français.

Les tournées Fences (cf. page 4) sont pour nous chaque année un observatoire privilégié de cette évolution et nous nous réjouissons de voir leur date approcher, en espérant vous y rencontrer encore plus nombreux.

Nous sélectionnerons lors de ces tournées environ deux cent poulains et poulaches de 2 et 3 ans : 70 pour les ventes Elite de Septembre et 130 pour le marché Fences de Novembre qui sera reconduit cette année.

N’hésitez pas à amener dans ces tournées de Mai et Juin vos poulains destinés au marché de Novembre car nous souhaitons en recruter un maximum à cette occasion pour mieux en assurer la promotion.



Au total des deux ventes, nous présenterons également une trentaine de poulinières, une soixantaine de foals et yearlings et une soixantaine de chevaux de 4 ans et plus. Ces derniers seront recrutés sur les terrains de jeunes chevaux. Pour les foals, yearlings et les poulinières, il faut adresser un dossier au secrétariat avec photocopie des papiers et, si possible, une photo.

Avant même que la sélection ait commencé, les associés sont au travail pour que les acheteurs soient présents à ces deux grands rendez-vous. Les chevaux vendus dans le passé sont notre meilleure référence et nul doute que, dans un marché international en quête permanente d’excellence, ils seront nombreux à se disputer les premiers poulains du nouveau millénaire.

Nous comptons sur vous pour nous proposer le meilleur de votre production et vous pouvez compter sur nous pour ne pas ménager nos efforts afin que le rêve de chacun devienne une réalité pour le plus grand nombre possible.

Le Marché Fences 2000

Une première encourageante
et des références intéressantes

Avec quelques mois de recul, le marché Fences s'avère une première très encourageante, avec des résultats contrastés mais qui constituent d'ores et déjà une base de références intéressantes.

136 chevaux adjugés sur 240 présentés, dont plus d'un sur cinq à l'exportation.

C'est dans la vente élevage (poulinières, foals et yearlings) que les résultats ont été les meilleurs avec les deux tiers de chevaux vendus dont 25 à plus de 50.000 Francs.

Tous ces résultats sont enregistrés dans une banque de données qui permettra, d'année en année, de suivre l'évolution du marché.

Le marché Fences 2001 aura lieu du 9 au 11 Novembre et proposera un nombre de chevaux sensiblement identique à l'année passée.

Des modifications sont prévues dans l'organisation et les infrastructures pour accueillir un public d'acheteurs qui s'annonce d'ores et déjà plus nombreux que par le passé.



Pour les poulains de 2 et 3 ans, ils sont 12 à avoir obtenu plus de 100.000 Francs, 13 entre 50 et 100.000 Francs et 30 entre 30 et 50.000 Francs.

58 % des poulains présentés ont été vendus aux enchères.

Pour les 4 ans et plus, 45 % seulement ont été adjugés sur place mais c'est dans cette catégorie que les ventes amiables ont été les plus nombreuses.

Au total, avec les ventes amiables, plus des 2/3 des chevaux proposés ont changé de propriétaire pendant le marché ou dans les jours suivants.

Les ventes Elite du mois de Septembre se dérouleront sur 4 soirs du 6 au 9 Septembre, précédés de répétitions le 4 et le 5.

Les soirées du Jeudi et du Dimanche proposeront quelques trois ans SF en moins pour faire la place à une petite dizaine de jeunes étalons venus des stud-books belges, hollandais et allemands.

C'est une manière de maintenir un niveau de sélection très élevé tout en internationalisant un peu plus les ventes.

Le recrutement pour ces deux ventes se fera pendant les tournées du mois de Mai.

Comment préparer intelligemment un cheval pour la sélection et pour les ventes ?

On ne remplit pas un verre avec un jet d'eau ! Cela veut dire qu'il ne faut pas s'y prendre à la dernière minute. Nous sommes allés demander à un professionnel reconnu, Hervé Francart, qui est notre "monsieur Loyal" à la chambrière, ses conseils pour une préparation optimale.

Comment préparer un cheval pour le jour de la sélection ?

Le jour de la sélection, le cheval ne va pas au bout de ses forces mais il doit montrer son style, son aptitude naturelle et sa confiance en lui. On ne corrige pas en quelques jours un mauvais style et il faut surtout développer la confiance. Les chevaux doivent avoir envie d'aller sauter. Au début, un travail au trot peut s'avérer nécessaire. Les chevaux sont jugés sans barre de réglage ; il faut donc les préparer de cette manière, sur des petits obstacles, jusqu'à ce qu'ils trouvent leurs marques et galopent naturellement vers l'obstacle. Alors seulement, on pourra les mettre une ou deux fois sur la hauteur avant de les présenter. La dernière séance avant les sélections doit se terminer sur des petits obstacles de façon à donner au poulain un maximum de confiance en lui avant ce premier rendez-vous.

Et pour les ventes ?

Si le cheval a été retenu, c'est qu'il a une bonne aptitude. On va donc travailler essentiellement sa condition physique. Je recommande de monter régulièrement les chevaux sans les faire sauter, jusqu'au début de l'été ; ensuite, on pourra recommencer à les préparer, comme pour la sélection, à raison d'une fois par semaine, en essayant de développer leur confiance en eux. Il est très important d'amener à la vente des chevaux avec un moral optimal. Il suffira de les mettre "sur la hauteur" une fois ou deux dans le courant du mois d'Août, en terminant par une séance sur des petites barres. Dans cette deuxième phase, il faut leur apprendre à se servir de la barre de réglage qui doit être un petit obstacle d'au moins 40 à 50 cm de haut, de façon à ce qu'il soit sauté et pas enjambé et placé à 2 foulées de l'obstacle. Il ne faut pas trop en faire car ce sont les qualités naturelles qui doivent parler...

A propos du dopage et d'autres pratiques à proscrire !

Nous sommes volontairement restés silencieux dans le début de polémique à propos du dopage qui a vu le jour après l'affaire des achats des Haras Nationaux aux ventes de Saint Lô. Cela ne veut pas dire que nous n'avons pas d'opinion.

Depuis toujours, les vendeurs qui nous font confiance s'engagent à nous informer de tous les traitements qu'auraient pu subir leurs chevaux avant d'arriver aux ventes. Nous leur faisons confiance également. Ils savent que les acheteurs qui le désirent peuvent faire procéder à des analyses et des contrôles anti-dopage juste après les ventes...

Plus délicat est le problème de la " préparation " : bien c'est bien, trop c'est trop. Nous ne sommes pas dupes lorsque des

chevaux barrés nous sont proposés lors des sélections et nous arrivons généralement bien à discerner les qualités naturelles des réflexes de crainte...

Mais la confiance des acheteurs, qui est notre bien commun le plus précieux, exige toujours plus de rigueur de notre part.

Dans le contexte des ventes, un jeune cheval qualiteux n'a besoin d'aucun artifice ; il lui faut une bonne condition physique, de l'aptitude, du courage et de la résistance au stress.

Ce sont les qualités que nous recherchons lors des tournées de sélection et nous écarterons d'office les chevaux pour lesquels une préparation trop " sophistiquée " générerait l'expression de leurs qualités naturelles...



L'Actualité professionnelle hivernale des 6 associés Fences

Arnaud Evain a partagé son temps entre les rassemblements d'éleveurs pour la promotion des étalons du catalogue PHI et les voyages de prospection à l'étranger (Italie, Etats-Unis, Espagne, Hollande...) pour annoncer et faire connaître les prochaines ventes.

Associé à Bruno Fontaine, il vient de créer EQUI MEDIA, société de communication qui édite entre autres l'Agenda Multimédia de l'Eleveur et le classeur "Les Etalons de Sport en France".

Bernard Lecourtois en attendant les premiers " MAIL " du nouveau millénaire, a voyagé en France pour assurer la promotion de ses étalons et en Europe pour en trouver de nouveaux. Toujours grand amateur de pur-sangs, il a ainsi étoffé son catalogue avec FRENCH BUFFET, un performer venu du Chili et stationné en Hollande. Il rentre d'Espagne où son jeune étalon de 8 ans, FRASCATOR-MAIL, a remporté son premier Grand Prix International à Verer de la Frontera.

Yves Lemaire : si le cultivateur est au repos pendant l'hiver, le marchand de chevaux est très actif et il parcourt la France dans tous les sens. S'il n'est pas passé chez vous, il n'est pas passé loin... Il prépare également le mariage de sa deuxième fille Delphine avec Walter Lapertot qui est le cavalier de " l'écurie Lemaire " depuis plusieurs années. Le commerce à Tivernon n'est pas prêt de s'arrêter...

Eric Nègre passe depuis plusieurs années l'hiver à cheval entre la France et le circuit des concours de Floride. Basé à Wellington, à côté de Palm Beach, il est l'ambassadeur de l'élevage français aux Etats Unis et il ne manque jamais de souligner le succès des chevaux Fences sur les terrains américains. C'est le cas actuellement de COBRA DE GARRED ou d'ENZO LA MULOTIERE qui brillent dans les Grand Prix amateurs.

Marcel Rozier a retrouvé un peu de temps pour lui après avoir passé le relais de ses responsabilités d'entraîneur national à Jean-Maurice Bonneau et Thierry Paillot. Il en a consacré une partie à remettre de l'ordre dans sa propriété, marquée par les conditions météo désastreuses des ventes de Novembre.

Après avoir obtenu son diplôme d'entraîneur particulier, il s'investit également dans l'entraînement des chevaux de courses... à obstacle bien sûr !

Bruno Souloumiac s'est vu confier par différents propriétaires un effectif de jeunes chevaux à l'entraînement " comme il n'a jamais eu ". Cela consacre la qualité de son travail mais aussi celui de Bruce et Tiffany Dewar et de Thomas Rousseau.. La supervision de l'entraînement de ces jeunes champions et la présentation de chevaux à vendre lui a pris l'essentiel de son temps mais il a également voyagé pour aller en France à la recherche de jeunes talents et à l'étranger à la recherche de nouveaux clients.

Le Challenge FENCES – IFOR WILLIAMS sur Internet

Notre site Internet va se moderniser et s'enrichir de nombreuses informations sur les chevaux à vendre, mais aussi sur les résultats des anciens !

C'est ainsi que vous pourrez suivre régulièrement, grâce aux résultats transmis par la SHF, la progression des 4 ans vendus à Fences à 3 ans et le classement provisoire du challenge IFOR WILLIAMS.

Ce challenge récompense à la Grande Semaine le propriétaire du 4 ans totalisant le plus de gains au cours de la saison écoulée.

" Cavalière "

C'est le titre d'un roman largement autobiographique paru le 14 Mars dernier chez Stock. Il est signé Adeline Wirth et s'arrête à l'époque de son mariage avec Eric Nègre.

Saluons la performance d'Adeline d'avoir su séduire un grand éditeur. Quand vous lirez ces lignes, nous aurons lu le livre que l'auteur a promis de venir dédicacer sur le stand Fences du Grand Parquet en Septembre prochain.

FENCES NEWS
N° 37 - Mars 2001
La Cour Bonnet
14700 FALAISE
Tél. : 02 31 90 93 24
Fax : 02 31 40 12 26
Site web : www.fences.fr

Tél. rédaction : 01 30 29 31 03
Fax : 01 30 29 31 04
E-mail :
Prenauldon@aol.com

Directeur de la publication :
Arnaud EVAIN

Relations presse :
Sophie Renaudon-Bienaimé
Tél. 01 34 09 98 02
E-mail : SoBienaimé@aol.com

Rédaction : Arnaud Evain,
Pascal Renaudon

Photos : P.S.V. Jean Morel

Tous les textes de FENCES NEWS sont libres de droits et peuvent être utilisés partiellement ou dans leur totalité.

VENTES FENCES 2001

TOURNEES DE SELECTION

Tournée A

- | | | |
|--|---|--|
| 1 JEUDI 3 MAI 9 H à Pleudihen / Rance (22) La Touche Porée B. Souloumiac Tél : 02.99.58.01.37 ou 06.07.74.93.02 | 2 VENDREDI 4 MAI 9 H à Arradon (56) J.P Cimolai Tél : 02.97.40.49.24 ou 06.85.70.39.30 | 3 VENDREDI 4 MAI 15 H au HN du Lion d'Angers (49) Tél : 02.41.95.82.46 |
|--|---|--|

Tournée E

- 15** LUNDI 4 JUIN
15 H au HN
des Bréviaires (78)
Tél : 01.34.84.92.07
- 16** MARDI 5 JUIN
9 H au Haras de
Villers Erquery (60)
O. Jouanneteau
Tél : 03.44.78.32.22
- 17** MARDI 5 JUIN
15 H chez
GENES DIFFUSION
Douai (59)
Tél : 03.27.87.87.87
- 18** MERCREDI 6 JUIN
9 H au HN de
Rosières aux
Salines (54)
Tél : 03.83.48.14.18
- 19** JEUDI 7 JUIN
9 H aux Ecuries du
Grand Veneur à
Barbizon (77)
E. Nègre
Tél : 01.60.66.40.41

Tournée F

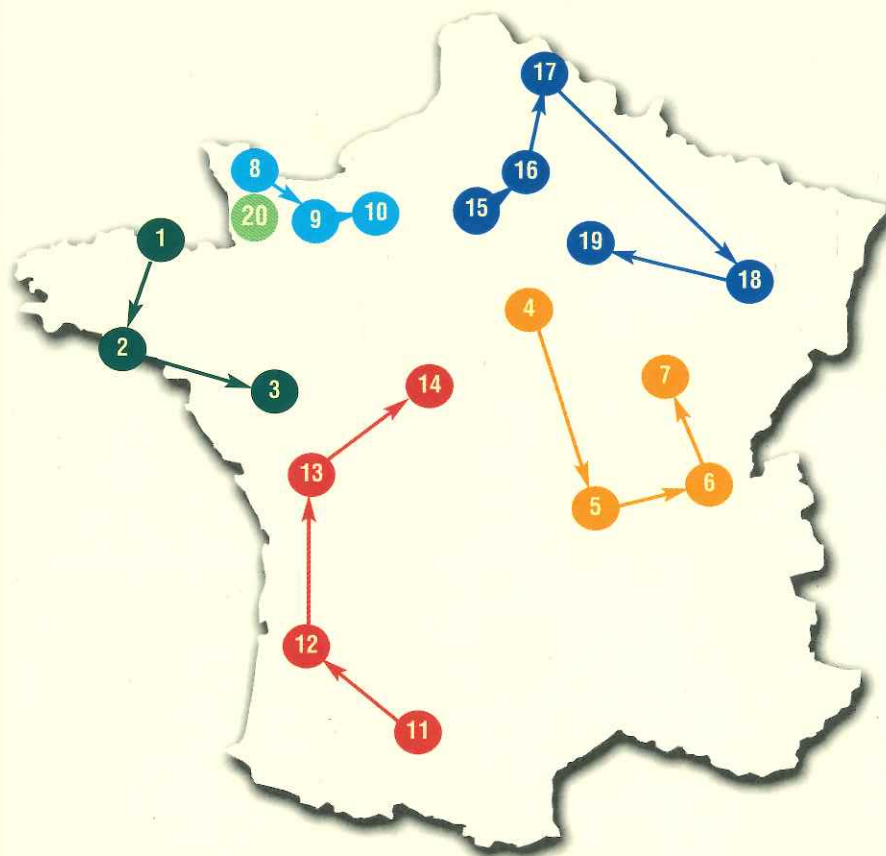
- 20** Concours
Etalons ANSF
les 20,21 JUIN
au HN de St-Lô (50)
Tél : 02.33.77.88.77

Tournée B

- 4** MERCREDI 9 MAI
9 H à Ondreville
Tivernon (45)
Y. Lemaire
Tél : 02.38.39.41.41
- 5** MERCREDI 9 MAI
15 H à Vichy (03)
Terrain SHF Sichon
F. Marce
Tél : 04.70.58.18.80
- 6** JEUDI 10 MAI
9 H au C. Equestre
Bourg en Bresse (01)
- 7** JEUDI 10 MAI
16 H au C. Equestre
Saulieu (21)
Tél : 03.80.64.04.45

Tournée C

- 8** LUNDI 14 MAI
11 H à Ravenoville
(50)
Centre du Cheval
Tél : 02.33.21.03.31
- 9** MARDI 15 MAI
9 H à Falaise (14)
Haras de la Cour
Bonnet
Tél : 02.31.90.93.24
- 10** MARDI 15 MAI
15 H au Haras de
Brullemail (61)
Tél : 02.33.28.42.56



Tournée D

- | | | | |
|--|---|--|--|
| 11 MARDI 29 MAI 9 H au Club Hippique du Lherm (31) D. Descamps Tél : 05.62.23.08.58 | 12 MARDI 29 MAI 15 H à Salleboeuf (33) J. Couperie Tél : 05.56.78.31.32 | 13 MERCREDI 30 MAI 9 H à Niort (79) P. Cadiou Tél : 05.49.35.07.09 | 14 JEUDI 31 MAI 9 H au HN de Blois (41) Tél : 02.54.55.22.80 |
|--|---|--|--|

Les poulains de 2 et 3 ans peuvent être présentés sans inscription préalable à l'une des réunions de sélection, munis de leur livret signalétique validé et à jour de leurs vaccinations.

Pour les poulinières, foals et yearlings, l'inscription est obligatoire avant le 15 Mai 2001. Pour vous inscrire, il suffit d'envoyer la photocopie des papiers au secrétariat de l'agence FENCES qui vous contactera pour un rendez-vous.

Pour tous renseignements :

Agence FENCES
La Cour Bonnet - 14700 FALAISE
Tél : 02 31 90 93 24 - Fax : 02 31 40 12 26
Site Internet : www.fences.fr