

TOURNÉE A

- 1 **SAMEDI 31 MARS & DIMANCHE 1^{er} AVRIL**
Elevage des Blés - Hurbache (88)
Tél. 06 07 09 45 19

TOURNÉE B

- 2 **DIMANCHE 29 AVRIL - 9h**
Ch. Liegeois - Durbuy (Belgique)
à l'occasion du concours de 3 ans
Tél. +32 477 432 068
- 3 **LUNDI 30 AVRIL**
10h - Stal Böckman - Lastrup (All.)
Tél. +49 172 242 84 49
- 4 **MARDI 1^{er} MAI**
9h - Heinhuis Horses - Eibergen (Holl.)
14h - Stal de Bussel - Loosbroek (Holl.)
Tél. +31 653 696 717
- 5 **MERCREDI 2 MAI - 9h**
chez B. Demets - Grandmetz (Belgique)
Tél. + 32 496 23 93 27

TOURNÉE C

- 6 **MARDI 8 MAI - 14h**
Yves Lemaire - Tivernon (45)
Tél. 02 38 39 41 41
- 7 **MERCREDI 9 MAI - 14h**
H. Bourdy - Marlieux (01)
Tél. 04 74 42 81 03
- 8 **JEUDI 10 & VENDREDI 11 MAI - 9h**
HN de Cluny (71)
à l'occasion du Concours Etalons

TOURNÉE D

- 9 **MARDI 15 MAI - 9h**
HN de Rosières aux Salines (54)
à l'occasion du Concours Etalons
- 10 **JEUDI 17 & VENDREDI 18 MAI - 9h**
Verquigneul (62)
à l'occasion du Concours Etalons

TOURNÉE E

- 11 **MARDI 22, MERCREDI 23 & JEUDI 24 MAI**
HN de St-Lô (50)
à l'occasion du Concours Etalons

TOURNÉE F

- 12 **LUNDI 28 MAI - 14h**
Haras de Menil Jean - Putanges (61)
Tél. 06 72 15 30 97 / 02 33 67 14 24
- 13 **MARDI 29 MAI - 11h**
B. Souloumiac - Pleudihen/Rance (22)
Tél. 06 07 74 93 02
- 14 **MERCREDI 30 MAI - 9h**
CPE à St-Lô (50)
Tél. 02 31 90 93 24
- 15 **JEUDI 31 MAI - 9h**
HN de Lamballe (22)
à l'occasion du Concours Etalons

TOURNÉE G

- 16 **SAMEDI 2 JUIN - 9h**
Haras des Bouleries - Le Mans (72)
à l'occasion du Concours Etalons

TOURNÉE H

- 17 **LUNDI 4 JUIN - 9h**
HN de St Etienne de Tulmont (82)
à l'occasion du Concours Etalons
- 18 **MARDI 5 JUIN - 9h**
P. Couperie - Bacon (33)
Tél. 05 56 77 10 20
- 19 **MERCREDI 6 & JEUDI 7 JUIN - 9h**
HN de La Roche/Yon (85)
à l'occasion du Concours Etalons
- 20 **VENDREDI 8 JUIN - 9h**
Elevage de Riverland - Alloue (16)
Tél. 06 08 67 59 52

TOURNÉE I

- 21 **LUNDI 11 JUIN - 9h**
RC t'Overdijk - Moerzeke (Hamme) - Belgique
Tél. +32 5248 1276
- 22 **MARDI 12 JUIN - 9h**
B. Demets : +32 496 23 93 27
Haras des Grands Champs - Bois le Roi (77)
Tél. 01 60 59 18 50

www.fences.fr



EDITORIAL

Soyons réalistes et ambitieux !

La filière française du cheval de sport dispose d'atouts sérieux pour surmonter les difficultés d'aujourd'hui et les défis de demain !

Pour cela, elle doit faire preuve à la fois de réalisme et d'ambition. C'est sur ces bases que nous avons construit notre plan d'actions 2012.

Il faut être constructifs et s'appuyer sur nos points forts :

- Les investisseurs qui sont à la recherche de ce qu'il y a de mieux sont prêts à y consacrer les moyens nécessaires et le prix des meilleurs en 2011 est en hausse ! C'est vrai dans les ventes aux enchères mais également pour les chevaux de sport de haut niveau !

- Plusieurs facteurs concourent à la compétitivité et à l'attractivité de la France pour les acheteurs : qualité de la production et résultats des chevaux français sur la scène internationale, taux de TVA inférieur (pour le moment) à celui de nos plus proches voisins, notoriété liée à la perspective des Jeux Equestres Mondiaux, contribution des collectivités au financement des activités équestres au travers de l'état, des collectivités territoriales et des fonds EPERON...

- Dans ce contexte, et après le rebond enregistré en 2010, notre agence a plutôt bien tiré son épingle du jeu en 2011, en enregistrant une hausse des « Top-Price » et du chiffre d'affaires des deux ventes et en constatant la venue de nouveaux investisseurs, notamment chinois et sud-américains.

- Les KRAQUE BOOM et ITOT DU CHATEAU semblent avoir des successeurs, grâce entre autres à OHM DE PONTUAL, MYRTILLE PAULOIS, APHRODITE, MAESTRO DE LA LOGE... et l'image de qualité de la sélection Fences reste l'une des meilleures, sinon la meilleure d'Europe.

Sur la base de cette analyse réaliste, nous avons construit un projet ambitieux :

- Les ventes aux enchères Elite seront diffusées tous les soirs en direct sur Equidialife ou sur Fences TV pour permettre aux clients n'ayant pu faire le déplacement d'enchérir à distance.

- La soirée du Dimanche, en plus des ventes de Service, proposera une vingtaine de performers de 4 à 6 ans de très haute qualité, recrutés sur le circuit classique dans le courant du printemps et mis en valeur sur Internet pendant l'été.

- Pour élargir notre base de sélection en France et progresser encore dans la qualité des chevaux de la vente Elite, nous serons présents, en amont des tournées de sélection, lors de certains concours régionaux de trois ans. Nous envisageons également, si l'occasion se présente, d'accepter des deux ans vraiment exceptionnels à la vente Elite.

- Nous allons élargir notre prospection internationale grâce aux déplacements des associés, mais également en concluant de nouveaux partenariats avec des courtiers étrangers susceptibles de nous faire connaître dans leurs pays respectifs.

- Nous allons mettre encore plus de rigueur dans l'organisation, notamment dans la qualité, la fiabilité et l'accessibilité à l'information vétérinaire (voir en pages intérieures) mais aussi dans l'accueil des clients pendant la Grande Semaine et la logistique consécutive à leurs achats. Pour autant, les frais de vente et les engagements ne changent pas, pour la 4ème année consécutive. Nous faisons le pari de financer ces efforts avec la hausse des prix de vente !

Le succès des ventes Fences repose sur un mécanisme simple : amener les vendeurs à proposer ce qu'ils ont de meilleur en acceptant de vendre au prix du marché et amener les acheteurs en nombre suffisant pour que ces prix soient intéressants !

La confiance des vendeurs est l'un des deux éléments clés de ce succès, c'est pour continuer de la mériter que nous avons bâti ce projet. Nous vous invitons à nous retrouver sur le terrain lors des tournées de sélection du printemps pour constituer une « collection 2012 » à la hauteur de nos ambitions !



LE MARCHÉ

Vente internationale
de sélection

Bois-le-Roi
du Mardi 28 Août
au Dimanche 2 Septembre

VENTE ELITE

- 25 à 30 foals,
- 80 à 90 poulains et pouliches de 3 ans,
- une vente de cessation d'activité le Dimanche soir, suivie de la vente de performers

Marché Fences

Bois-le-Roi
du Jeudi 8 Novembre
au Dimanche 11 Novembre

- 20 à 30 poulains et pouliches de 2 ans,
- 130 à 150 poulains et pouliches de 3 ans,
- 20 à 30 poulains et pouliches de 4 ans,
- une vente de service avec 80 à 90 chevaux

Les brèves ...

Proposer un cheval à la vente

Vous pouvez vous présenter sans formalité à l'une des réunions de sélections, mais vous pouvez également, pour gagner du temps à l'arrivée, annoncer votre venue par le biais du site Internet www.fences.fr ou en téléphonant au secrétariat au 02 31 90 93 24. Cette démarche peut vous permettre, entre autres, de préciser votre tranche horaire de passage. A l'issue des concours étalons, l'ANSF nous autorise à utiliser ses infrastructures pour examiner d'autres candidatures (mâles, hongres et femelles).

Pour permettre de compléter sur place leurs dossiers de candidature, les vendeurs doivent impérativement venir avec :

- le livret signalétique des chevaux proposés (copie du pedigree)
- leur n° de TVA s'ils sont assujettis
- un chèque pour régler la visite vétérinaire (voir ci-contre) et l'engagement (538.20 € TTC pour Septembre et 430.56 € TTC pour Novembre)



Vente de Service

Les ventes de Service du Marché Fences s'adressent à des élevages souhaitant réduire leurs effectifs, celle du Dimanche de la vente Elite est en principe réservée à une cessation d'activité. Après le Reverdy en 2010 et l'Ecurie ALIA en 2011, qui en sera le bénéficiaire en 2012 ? Les candidats intéressés peuvent se manifester auprès des associés ou du secrétariat des ventes.

Les ventes en direct à la télévision

Forts du succès rencontré par la diffusion en direct sur le site equidiawatch.fr de la soirée du Vendredi des ventes Elite 2011, nous avons décidé de renouveler et d'élargir l'opération en 2012 et les 5 soirées de vente seront diffusées en direct sur le site Fences TV. De plus, les soirées du Vendredi et du Samedi seront retransmises, également en direct, sur la chaîne Equidialife. Cela permettra aux acheteurs éloignés de Bois-le-Roi de suivre la vente en temps réel et d'être appelés au téléphone s'ils souhaitent placer leurs enchères à distance !



Fences TV

Les images des tournées de sélection en avant-première, les meilleurs moments des ventes, des interview d'associés, des témoignages... autant de reportages que vous pourrez retrouver sur le site www.fences.fr à la rubrique Fences TV.

FENCES NEWS N° 119 - Mars 2012
La Cour Bonnet - 14700 Falaise
Tél. 02 31 90 93 24 - Fax. 02 31 40 12 26
www.fences.fr - E-mail : contact@fences.fr
Directeur de la publication : Arnaud Evain
Rédaction : Arnaud Evain
Photos : Coll. privée, PSV Morel, Sébastien Amaury, Wan Vidéo, Fotolia.
Tous les textes de FENCES - News sont libres de droit et peuvent être reproduits partiellement ou dans leur totalité.
Réalisation : EQUIMEDIA - Tél. 02 31 90 42 82

Vente de Performers

Une vingtaine de performers de haut niveau, âgés de 4 à 6 ans, seront proposés en clôture des ventes le Dimanche soir. Ils seront recrutés entre mi-mai et mi-juillet et mis en valeur sur le site Internet. Les acheteurs pourront contacter les vendeurs pendant l'été pour d'éventuels essais et venir les voir à la Grande Semaine avant de mettre leurs enchères. Les ventes 2011 ont montré qu'il existait une clientèle pour ces chevaux et, avec FIRST DE LAUNAY, FÉTICHE DU PAS, DIGNE ST LOIS, EBUROVIC GRAND PRÉ... nous disposons de bonnes références pour les inciter à se manifester.

Ventes amiables sur Internet

Neuf en 2010, une vingtaine en 2011, les ventes amiables sur Internet progressent ! Ce service est proposé, sans frais de vente, aux propriétaires de chevaux engagés au Marché Fences de Novembre. Dès que le dossier d'engagement est complet (engagement et visite vétérinaire) le cheval apparaît sur le site Internet avec photo, vidéo de la sélection, commentaires et indication d'évaluation. Le vendeur, dont les coordonnées figurent sur le site, est libre de conclure une vente avec un acheteur l'ayant contacté directement, sans avoir à payer de frais à notre Agence. Ce service s'arrête le 31 Août pour permettre la réalisation du catalogue définitif du Marché Fences.

La visite vétérinaire : du nouveau en 2012

La qualité du dossier vétérinaire, la fiabilité de son contenu et la facilité avec laquelle il est consultable par les acheteurs sont des conditions déterminantes du succès des ventes et du « service après-vente ». Nous avons décidé de faire preuve d'encore plus d'efficacité dans ce service en révisant nos exigences à la hausse !

La visite vétérinaire pour la vente Elite doit impérativement être réalisée par le service vétérinaire des ventes, présent sur place lors des sélections.

Le coût de cet examen est de 380 € TTC. Il comprend les 12 radiographies suivantes :

- Doigts antérieurs (face et profil)
- Boulets antérieurs et postérieurs (profil)
- Jarrets (profil)
- Grassetts (profil)

Pour les vendeurs disposant de ces radios, effectuées après le 1er Mars 2012, la visite consistera en un examen clinique et une relecture des radios et son coût sera ramené à 200 € TTC.

Pour permettre une utilisation standardisée des radios et notamment leur mise à disposition facile pour les acheteurs et leurs vétérinaires, il ne sera pas possible d'accepter les dossiers réalisés avec tous types de logiciels, mais uniquement au format JPEG ou les clichés imprimés sur des films.

Concrètement, si le vendeur a choisi de faire réaliser ses radios à l'avance par son vétérinaire et qu'il veut que ces radios soient prises en compte, il doit impérativement demander à son vétérinaire de les imprimer ou, de préférence, les envoyer à l'avance par mail à l'adresse vetofences@gmail.com en indiquant bien le nom de son cheval. Si aucune de ces solutions n'est possible, un CD pourra être accepté, mais uniquement avec des fichiers au format JPEG.

Aucune dérogation à ce mode opératoire ne sera possible pour la vente Elite.

Pour le Marché Fences, dans la mesure du possible, le mode opératoire sera le même et les clichés qui ne pourront être réalisés sur place, devront être transmis de la même manière. En cas d'impossibilité de réaliser les examens cliniques sur place le jour de la sélection, il sera remis un protocole et des indications pour la réalisation de l'examen clinique, dont le modèle est également téléchargeable.

Le rapport d'examen du vétérinaire devra être joint à l'envoi électronique, les dossiers incomplets ne seront pas relus (un dossier complet = examen radiologique + rapport dactylographié et signé d'examen clinique). Un coût de relecture pour attribution de la note vétérinaire et validation de l'inscription de 80 € TTC sera facturé.

Les chevaux ne pourront être mis en ligne sur le site www.fences.fr à la rubrique « ventes Internet » qu'après que l'inscription ait été réglée et le dossier vétérinaire (radios + clinique + relectures) complètement réalisé.

L'objectif de ce nouveau mode opératoire, qui sera suivi rigoureusement, est d'améliorer notre vitesse de confirmation des inscriptions et notre service d'information des clients.

En effet, les comptes rendus seront ainsi disponibles sur notre site et les radios consultables par les vétérinaires des clients au fur et à mesure des sélections !

Partenaires
des Ventes

CHEVAL LIBERTÉ

Fidèle partenaire des ventes Fences, Cheval Liberté, fabricant de vans tractés et spécialiste de la construction d'écuries offrira comme chaque année un van deux places haut de gamme équipé de la nouvelle suspension Pullman 2. Le propriétaire du meilleur 4 ans Fences par les gains sur la saison de concours 2012 pourra alors transporter ses chevaux dans d'excellentes conditions de confort et de sécurité. Pendant les ventes, Cheval Liberté, leader de la location de boxes en France hébergera, sous chapiteaux, l'ensemble des chevaux Fences 2012.
www.cheval-liberte.com

CWD SELLIER

Notre partenaire fidèle est à la pointe des nouvelles technologies en matière de fabrication de selles mais également de tous les autres équipements en cuir pour le cheval. CWD est présent à Fences et ils offriront une selle à un cavalier de jeunes chevaux Fences particulièrement en vue en 2012.
www.cwdsellier.com

GRAS SAVOYE HIPCOVER

Ce partenaire historique, toujours présent lors de nos ventes, propose à nos clients des solutions adaptées à leur besoins et complémentaires aux assurances déjà incluses dans les frais d'achat.
<http://devisenligne.hipcover.com>

Le groupe EVALIS (Royal Horse), spécialiste international de la nutrition santé animale, livrera ses 10 tonnes annuelles d'aliment pour nourrir les chevaux des ventes en Septembre et Novembre à Bois le Roi.
www.evalis.com

EQUI-SERVICES

Depuis de nombreuses années, l'équipe de Nathalie et Olivier Bossard transporte des chevaux dans le monde entier. Ils sont nos partenaires officiels pendant les ventes et sont à votre disposition pour organiser le départ et la livraison de vos chevaux.
www.equiservices.fr

EQUIMEDIA

La société editrice de l'Agenda de l'Eleveur et du Guide ASEP réalise également les publications FENCES. L'équipe est à votre disposition toute l'année pour réaliser vos catalogues et brochures publicitaires et assurer leur diffusion sur papier et par internet.
www.agence-equimedia.com

L'EPERON, GRAND PRIX MAGAZINE et LE CHEVAL sont également nos partenaires fidèles, présents lors des ventes et pour vous informer dans leurs publications mais également en temps réel sur cavadeos.com, cavadeos.tv, grandprix-replay.com et journal-lecheval.com

Pour la 2^{ème} année consécutive c'est l'équipe de COISY-TRAITEUR qui assurera les dîners des soirées de la vente Elite.
www.coisy.net

