



FENCES



NEWS

MARS 2011 - N°111

EDITORIAL

Bonjour, bonjour les hirondelles !

A en croire le proverbe, il en faudra plus d'une pour faire venir le printemps et sortir de la période difficile que traversent les éleveurs et les entreprises de la filière du cheval de sport ! Même s'il faut rester prudents et ne pas trop se hâter de « se découvrir », les premières hirondelles sont incontestablement de retour.

Certes, malgré les demandes justifiées et très bien argumentées de l'ANSF et de la SHF, les pouvoirs publics continuent de réduire les aides à l'élevage ! Le soutien du PMU et des « maisons mères » du trot et du galop, s'ils sont les bienvenus, restent très en-deçà des besoins urgents.

Certes, la trop lente sortie de crise perturbe à des degrés divers bon nombre d'entreprises de la filière, et les plus fragiles d'entre elles auront du mal à survivre.

Pour autant, on entrevoit quelques signes encourageants qui annoncent de meilleurs lendemains.

La demande de chevaux prêts à la haute compétition et de chevaux performants à tous les autres niveaux ne faiblit pas et les prix du haut de gamme continuent de grimper pour toutes ces catégories.

Les résultats sportifs des cavaliers français et des équipes de France, la place des reproducteurs français dans le top 10 des étalons et la 3ème place du Selle Français au palmarès des stud-books pour le CSO font que le « made in France » reprend la cote.

La perspective des Jeux Mondiaux en Normandie contribue à focaliser l'attention de la planète cheval sur notre pays et les événements équestres qui s'y déroulent.

Dans ce petit concerto de nouvelles encourageantes, notre agence a su se faire entendre et, après une année 2009 difficile, nous avons enregistré en 2010 un rebond incontestable et supérieur à la quasi-totalité de nos concurrents européens :

Nos prix moyens sont en hausse malgré l'augmentation importante du nombre de chevaux présentés et le pourcentage de vendus dépasse 80 % !

Les chevaux de très haut de gamme (moyenne des dix prix les plus élevés) sont revenus bien au-dessus du niveau de 2008, en Septembre comme en Novembre.

Il ne fait pas de doute qu'en 2010, notre agence était l'un des meilleurs sinon le meilleur partenaire des éleveurs en Europe, et nous avons décidé de ne pas ménager nos forces pour accompagner et amplifier cette tendance en 2011.

Pour cela, nous nous appuyerons sur les points forts de notre Agence à savoir, la rigueur de la sélection mais aussi une importante communication internationale et un souci de l'accueil et du service aux acheteurs.

Si le meilleur de nos arguments de ventes reste l'impressionnant ensemble de bons résultats à tous les niveaux engrangés par les chevaux Fences, encore nous faut-il le faire largement savoir ! Notre site Internet y contribuera, de même qu'il permettra, grâce à un important investissement pour l'acquisition et le traitement rapide des images des sélections, de mettre en ligne plus rapidement les chevaux retenus pour la vente Elite et le Marché.

C'est également grâce à Internet mais aussi par les déplacements des 8 associés et de leurs correspondants à l'étranger que nous assurerons une large diffusion de nos catalogues auprès des acheteurs potentiels dans le monde entier.

Tout cela va commencer dans les prochaines semaines par un « Tour de France élargi » très complet avec 24 journées de sélection pour rassembler des chevaux de trois ans aussi prometteurs que les précédents.

Alors peu importe que nous soyons encore en fin d'hiver ou déjà au printemps, nous sommes convaincus d'être les mieux à même de vous aider à vous « réchauffer » un peu ! Et nous vous invitons à nous rejoindre avec vos meilleurs produits lors de l'une des étapes de la sélection 2011 pour constituer un catalogue à la hauteur des attentes de notre clientèle.

L'Equipe Fences

Les dates des Ventes 2011



Vente internationale de sélection

Bois Le Roi
du Mardi 30 août
au Dimanche 4 Septembre

25 à 30 foals,
80 à 90 poulains et pouliches de 3 ans,
et une vente de cessation d'activité
le Dimanche soir



Marché Fences

Bois Le Roi
du Jeudi 10 Novembre
au Dimanche 13 Novembre

20 à 30 poulains et pouliches de 2 ans,
130 à 150 poulains et pouliches de 3 ans,
20 à 30 poulains et pouliches de 4 ans
et une vente de service
le Vendredi 11 avec 80 à 90 chevaux

FENCES NEWS N° 111 - Mars 2011

La Cour Bonnet - 14700 Falaise

Tél. 02 31 90 93 24 - Fax. 02 31 40 12 26

www.fences.fr - E-mail : contact@fences.fr

Directeur de la publication : Arnaud Evain

Rédaction : Arnaud Evain

Photos : Coll. privée, PSV Morel, Sébastien Amaury,
Wan Vidéo, Fotolia.

Tous les textes de FENCES - News sont libres de droit
et peuvent être reproduits partiellement ou dans leur
totalité.

Réalisation : EQUIMEDIA - Tél. 02 31 90 42 82



Zero inflation depuis 3 ans sur les tarifs des engagements aux ventes qui restent fixés à 450 € HT pour la Vente Elite et 360 € HT pour le Marché Fences, incluant la présence sur le site «Ventes Internet».

Un nouveau service vidéo pendant les concours étalons et les tournées de sélection : vous pourrez repartir de ces rendez-vous avec le film des sauts de votre cheval (30 € TTC) ou recevoir quelques jours plus tard un montage avec les meilleurs sauts et des ralentis (60 € TTC port compris)

Du nouveau sur le site Internet ! Outre le chapitre «Ventes Internet», notre site s'enrichit en contenu vidéo en vous proposant une rubrique «en images» des chevaux qui ont fait ou qui font la réputation des chevaux Fences à tous les niveaux. Si vous possédez de belles images et que vous voulez bien qu'elles soient mises en ligne, contactez Brigitte ou Florence sur le site ou par téléphone au 02 31 90 93 24 (ouverture de ces rubriques en mai 2011).

Des images en avant-première des chevaux de la Vente Elite seront disponibles au fur de la mesure des tournées de sélection sur notre site www.fences.fr

La ligne d'obstacles utilisée pour les sélections sera celle de l'ANSF pour les Concours Etalons et sera composée, pour les autres réunions, d'un croisillon, d'un droit à une foulée et de l'obstacle proprement dit à une foulée. Nous refusons de voir les chevaux trop «artificiellement préparés» mais il est bon qu'ils soient en condition physique et un peu entraînés à cet exercice pour pouvoir être jugés et filmés dans de bonnes conditions.

Pour proposer un foal à vendre, le mieux est de l'amener à l'une des tournées de sélection. Si vous avez un nombre suffisant de foals rassemblés au même endroit, prévenez-nous et nous tâcherons de les voir sur place, mais la priorité sera donnée aux poulains vus lors des tournées de sélection.

Practical details for the selection tests

After the selection of their horses and in order to start the promotion as soon as possible, the sellers have to provide us with the following information :

- A copy of the pedigree and/or the origin certificate,
- Their VAT number if they have one,
- Cash or check for the payment of the veterinary visit (375 e), the sales inscription (538.20 for Elite sales or 430.56 for November sales)

If the sellers have some X-rays their horses after March 1st 2011, the X-rays can be used for the Vet visit, as long as they are printed on films and include the date and the name of the horse.

Conseils pratiques pour les tournées

En arrivant à un rendez-vous de sélection, vous devez vous présenter au secrétariat pour les formalités d'inscription. Vous pouvez également vous inscrire à l'avance par le biais du site Internet ou en téléphonant au bureau (02 31 90 93 24), ce qui vous simplifiera les procédures à l'arrivée et vous permettra de réserver une tranche horaire de passage.

À l'issue des Concours Etalons, l'ANSF nous autorise à utiliser les infrastructures pour examiner d'autres candidatures (mâles, hongres et femelles). N'hésitez pas à en profiter ! Contactez-nous la semaine précédente pour vous inscrire et définir, dans la mesure du possible, un horaire de passage.

Pour proposer un cheval aux sélections, vous devez impérativement prévoir d'avoir avec vous :

- le livret signalétique du cheval
- votre n° de TVA si vous êtes assujéti
- un chéquier pour régler la visite vétérinaire (375 € TTC) et l'engagement (pour les Ventes de Novembre, le cheval ne pourra être mis en ligne sur le site Internet avant règlement de l'engagement de 430,56 € TTC).
- si vous avez réalisé un dossier radio après la date du 1^{er} mars 2011, il pourra être pris en compte pour les ventes, à condition que les radios soient imprimées sur films afin de pouvoir être interprétées et éventuellement complétées sur place.

Pour les Ventes Elite, nous souhaitons mettre certaines vidéos très tôt sur le site et pour le Marché, les chevaux ne bénéficieront de l'aide à la vente sur le site qu'avec des dossiers d'inscriptions complets. Aidez-nous à compléter les dossiers sur place en respectant les instructions ci-dessus ; tout le monde y gagne !



Ventes amiables sur Internet

Un service en plus pour les chevaux du Marché Fences

Pour faciliter la prise de décision d'engager son cheval au Marché Fences sans renoncer à le vendre à l'amiable entre temps, nous avons ouvert en 2010 un espace de ventes amiables sur Internet pour les chevaux recrutés lors des tournées de sélection.

Ce service a permis de nombreux contacts et la conclusion d'au moins neuf ventes amiables. Il aurait pu être encore plus performant si les mises en ligne de chevaux à vendre avaient été plus rapides.

Nous allons remédier à ce problème cette année en achetant notre propre matériel de tournage et de montage pour pouvoir proposer les chevaux sur Internet dans la semaine suivant leur engagement au Marché Fences.

Concrètement :

- L'éleveur engage son cheval au Marché Fences lors des tournées de sélection de printemps, paye l'engagement et réalise la visite vétérinaire.

- Dans les jours suivants, le cheval apparaît sur le site Fences à la rubrique des «Ventes Internet» avec une photo, un extrait vidéo de la sélection, un commentaire, une estimation du prix et les coordonnées du propriétaire.

- Entre la mise en ligne et le 31 août 2011, le propriétaire est libre de vendre son cheval sans avoir aucune commission à payer à l'Agence Fences :

Au 31 Août

Le cheval est vendu.

Le vendeur avertit l'Agence et l'engagement reste acquis aux ventes Fences mais le vendeur n'a aucun autre frais, ni aucune commission à payer à l'Agence Fences

Le cheval n'est pas vendu.

L'engagement devient définitif, le cheval n'apparaît plus sur le site et, sauf cas de force majeure, doit être présenté au Marché Fences dans les conditions prévues au bulletin d'inscription.

Partenaires des Ventes

CHEVAL LIBERTÉ

Le n°1 français des boxes démontables est également leader dans les vans tractés et les constructions ainsi que les aménagement et équipement d'écuries. Leur très riche catalogue est à découvrir sur www.cheval-liberte.com et le propriétaire du meilleur 4 ans Fences par les gains recevra en Septembre un des derniers nés de la gamme de vans tractés.
www.cheval-liberte.com

CWD SELLIER

Notre partenaire fidèle est à la pointe des nouvelles technologies en matière de fabrication de selles mais également de tous les autres équipements en cuir pour le cheval. CWD est présent à Fences comme sur tous les événements majeurs des sports équestres et ils offriront une selle à un cavalier de jeunes chevaux Fences particulièrement en vue en 2011.
www.cwdsellier.com

GRAS SAVOYE HIPCOVER

toujours présent lors de nos ventes, est à l'écoute de chacun de nos clients pour les renseigner et leur proposer des solutions adaptées à leurs besoins en termes de prestations d'assurances complémentaires à celles déjà incluses dans les frais d'achat ou de crédit.
www.grassavoie.fr

Le groupe EVIALIS (Royal Horse), spécialiste international de la nutrition santé animale, livrera ses 10 tonnes annuelles d'aliment pour nourrir les chevaux des ventes en Septembre et Novembre à Bois le Roi.
www.evialis.com

EQUI-SERVICES

Depuis de nombreuses années, l'équipe de Nathalie et Olivier Bossard transporte des chevaux dans le monde entier. Ils sont nos partenaires officiels pendant les ventes et sont à votre disposition pour organiser le départ et la livraison de vos chevaux.
www.equiservices.fr

EQUIMEDIA

La société éditrice de l'Agenda de l'Éleveur et du Guide ASEP réalise également les publications FENCES. Isabelle Chanu est à votre disposition toute l'année pour réaliser vos catalogues et brochures publicitaires et assurer leur diffusion sur papier et par internet.
isabelle@agence-equimedia.com

L'EPERON, GRAND PRIX MAGAZINE et LE CHEVAL sont également nos partenaires fidèles, présents lors des ventes et pour vous informer dans leurs publications mais également en temps réel sur cavadeos.com, cavadeos.tv, grandprix-replay.com et journal-lecheval.com

AGENCE FENCES

La Cour Bonnet - 14700 Falaise

Tél. +33 (0)2 31 90 93 24

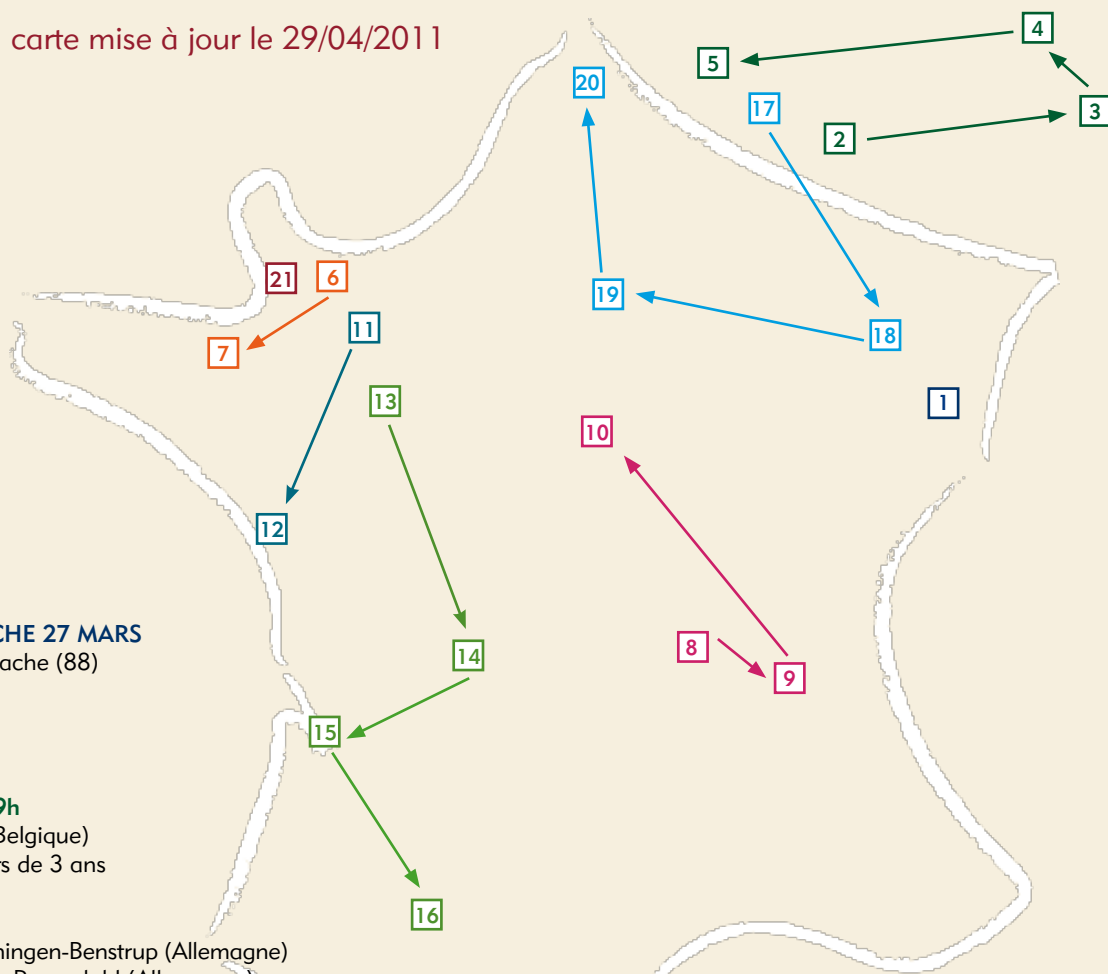
Fax. +33 (0)2 31 40 12 26

E-mail : contact@fences.fr

www.fences.fr



carte mise à jour le 29/04/2011



TOURNÉE A

- 1 **SAMEDI 26 & DIMANCHE 27 MARS**
 Elevage des Blés - Hurbache (88)
 Tél. 06 07 09 45 19

TOURNÉE B

- 2 **DIMANCHE 1^{ER} MAI - 9h**
 Ch. Liegeois - Durbuy (Belgique)
 à l'occasion du concours de 3 ans
 Tél. +32 477 432 068
- 3 **LUNDI 2 MAI**
 9h - Gestüt Sprehe - Löningen-Benstrup (Allemagne)
 15h - Schulze Averdiek - Rosendahl (Allemagne)
- 4 **MARDI 3 MAI**
 8h30 - Heinhuis Horses - Eibergen (Hollande)
 14h - Stal de Bussel - Loosbroek (Hollande)
- 5 **MERCREDI 4 MAI - 9h**
 chez B. Demets - Grandmetz (Belgique)
 Tél. + 32 496 23 93 27

TOURNÉE C

- 6 **MARDI 10 MAI - 9h**
 CPE à St-Lô (50)
 Tél. 02 31 90 93 24
- 7 **MERCREDI 11 MAI - 9h**
 B. Souloumiac - Pleudihen/Rance (22)
 Tél. 06 07 74 93 02

TOURNÉE D

- 8 **MARDI 17 MAI**
 HN de Cluny (71)
 à l'occasion du Concours Etalons
- 9 **MERCREDI 18 MAI - 9h**
 H. Bourdy - Marlieux (01)
 Tél. 04 74 42 81 03
- 10 **JEUDI 19 MAI - 9h**
 Yves Lemaire - Tivernon (45)
 Tél. 02 38 39 41 41

TOURNÉE E

- 11 **MARDI 24 MAI - 9h**
 Haras de Menil Jean - Putanges (61)
 Tél. 06 72 15 30 97 / 02 33 67 14 24
- 12 **JEUDI 26 MAI**
 HN de la Roche/Yon (85)
 à l'occasion du Concours Etalons

TOURNÉE F

- 13 **VENDREDI 27 MAI**
 Haras des Boulieries - Le Mans (72)
 à l'occasion du Concours Etalons
- 14 **SAMEDI 28 MAI - 10h**
 Elevage de Riverland - Alloue (16)
 Tél. 06 08 67 59 52
- 15 **DIMANCHE 29 MAI - 10h**
 V. Couperie - Bacon (33)
 Tél. 05 56 77 10 20
- 16 **LUNDI 30 MAI**
 St Etienne de Tulmont (82)
 à l'occasion du Concours Etalons

TOURNÉE G

- 17 **MARDI 7 JUIN - 9h**
 Haras de Wisbecq
 1430 Rebecq - Belgique
 Tel. +32 496 16 78 06
- 18 **MERCREDI 8 JUIN**
 HN de Rosières aux Salines (54)
 à l'occasion du Concours Etalons
- 19 **JEUDI 9 JUIN - 9h**
 Ecuries du Grand Veneur - Barbizon (77)
 Tél. 06 08 72 08 44
- 20 **VENDREDI 10 JUIN**
 Verquigneul (62)
 à l'occasion du Concours Etalons

TOURNÉE H

- 21 **MARDI 14, MERCREDI 15 & JEUDI 16 JUIN**
 HN de St-Lô (50)
 à l'occasion du Concours Etalons