

## De l'espace pour Internet en 2010 !

### Les internautes participent à la sélection pour la vente Elite

En effet, nous avons décidé de laisser les visiteurs du site [www.fences.fr](http://www.fences.fr) choisir le dernier cheval qui sera retenu pour les ventes Elite de Septembre !

Nous leur proposerons trois candidats dont ils pourront découvrir les vidéos et les pedigree sur le site et qu'ils noteront du 1er au 10 Juillet.

Le lauréat passera en ouverture des ventes de la soirée du Samedi et ses deux dauphins seront proposés au Marché de Novembre. Pour leur parfaite information, outre la vidéo et le pedigree, les internautes disposeront de la fourchette de valeur estimative et du résultat de la visite vétérinaire.

A découvrir sur le site Fences dès fin Juin !

### Un site pour les chevaux à vendre à l'amiable

Tous les ans, à l'occasion des tournées de sélection de printemps, nous voyons près d'un millier de chevaux de 2 et 3 ans dont moins de 10% seront retenus pour la vente Elite.

Parmi les autres, beaucoup sont de très bons chevaux auxquels nous proposons de figurer dans notre catalogue du Marché de Novembre. C'est une décision difficile à prendre « sur le coup » pour de nombreux vendeurs qui espèrent trouver un acquéreur avant cette date un peu lointaine !

C'est la raison pour laquelle nous avons décidé d'ouvrir sur le site Fences un espace réservé aux chevaux que nous avons aimés et qui peuvent être achetés à l'amiable.

Cet espace ouvrira à l'issue des sélections de printemps et il comprendra pour commencer l'ensemble des chevaux présélectionnés pour le Marché Fences de Novembre ainsi que les foals qui nous ont plu mais dont les origines n'étaient pas tout à fait assez prestigieuses pour figurer au catalogue Elite.

Pour chaque cheval, les internautes auront accès à son pedigree, des photos pour les 3 ans et une vidéo pour les foals, une estimation et un commentaire des associés. Ils auront les coordonnées du vendeur et ils pourront ainsi prendre contact pour une vente amiable directe.

### Gagnez du temps !

En arrivant aux rendez-vous de sélection, il faut vous inscrire auprès du secrétariat, donner vos coordonnées et celles de votre cheval (ou de vos chevaux ...). C'est parfois l'embouteillage et, si vous tenez votre cheval en main en même temps, cela peut même devenir dangereux.

Vous pouvez éviter cela et gagner du temps en vous pré-inscrivant

sur Internet à la rubrique « inscrire un cheval » sur la page d'accueil du site [www.fences.fr](http://www.fences.fr).

Cette démarche est également valable pour les chevaux inscrits à un des concours ANSF et auquel vous souhaitez que les associés prêtent une attention plus particulière !



### Des Cyber Foals sélectionnés par Fences

25 réunions sont programmées pour sélectionner la trentaine de foals de la vente Elite.

Le choix est toujours délicat et beaucoup de très bons poulains ne peuvent être retenus, en général pour des raisons de pedigree pas assez prestigieuses ou déjà trop représentés dans la sélection.

Nous avons décidé de proposer les foals que nous avons aimés et que nous n'avons écartés qu'au dernier moment, grâce à notre site Internet.

Les internautes y découvriront dès fin Juin et jusqu'en Novembre leur pedigree, des photos et une vidéo, ainsi que nos commentaires et une fourchette de prix. Les coordonnées de vendeurs apparaîtront, permettant une vente directe, sans frais ni pour l'acheteur ni pour le vendeur.

Le coût de l'inscription sera de 120 Euros HT comprenant la réalisation du film et la mise en ligne de toutes les informations.

Une bonne raison de plus pour ne pas hésiter à venir proposer votre foal lors d'une des réunions de sélection (voir page 6)



## VENTE ELITE

## Vente internationale de sélection

Bois Le Roi  
du Mercredi 1<sup>er</sup> au Samedi 4 Septembre 2010

Une trentaine de foals, de 60 à 90 poulains et pouliches de 3 ans et de 10 à 20 chevaux de 4 ans ayant participé au Cycle Classique

### Des efforts pour plus de convivialité

Les infrastructures utilisées pour la vente Elite 2009 n'ont pas donné entière satisfaction. Beaucoup d'entre vous regrettaient l'absence de l'écran géant et déploraient le manque de visibilité lié à une estrade plus basse.

Nous allons tenir compte de ces remarques et revenir à la configuration d'il y a quelques années avec l'estrade sous les loges et la tribune du commissaire priseur au sol, après la réception de l'obstacle.

Nous installerons à nouveau un écran géant à côté de l'entrée des chevaux. Il servira à diffuser quelques images en direct

### Les estimations

Les fourchettes restent inchangées ; elles se situent, pour la vente Elite dans les catégories suivantes

Les 3 ans  
moins de 30 000 E  
De 30 000 à 50 000 E  
plus de 50 000 E

Les foals et les poulinières  
moins de 15 000 E  
De 15 000 à 25 000 E  
plus de 25 000 E

Ces estimations ne correspondent en aucun cas à une indication de prix de réserve puisque toutes les ventes sont sans réserve ! Elles indiquent la fourchette de prix qui devrait, selon nous, être atteinte pour chaque cheval compte tenu de ce qu'il

### Les seuils minimums

Pour la vente Elite, l'enchère minimum sera de 5 000 euros pour les foals et 7 500 euros pour les trois ans. Pour le Marché, l'enchère minimum sera de 3 000 euros. Dans les deux cas, les enchères progresseront par pas de

de la salle et des tribunes mais également à faire revivre le pedigree des poulains et des trois ans à l'aide d'images d'archives et à montrer les parcours des 4 ans qui seront vendus le Vendredi et le Samedi.

Ajoutez-y les repas fins concoctés par l'équipe de M. Pierry, les vins sélectionnés par les associés et le champagne... Moet et Chandon bien sûr !

Tout sera fait pour que les chevaux soient présentés dans un décor et une ambiance à la hauteur de leur qualité !

a montré aux sélections et des prix pratiqués les années précédentes. Les chevaux évoluent entre Mai et Septembre ou Novembre et ces fourchettes s'avèrent juste dans deux cas sur trois seulement. L'erreur peut aussi bien venir d'une surestimation (dans 70 % des cas) que d'une sous-estimation (dans 30 % des cas).

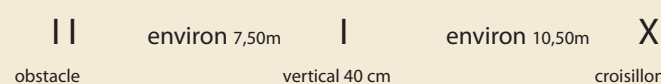
Au même titre que les vidéos, les scores radios ..., les estimations ne sont pas une certitude mais une information supplémentaire à utiliser avec discernement...

### Les 4 ans

Ils peuvent être proposés pour la vente Elite ou pour le Marché. Les 4 ans de la vente Elite devront avoir participé au circuit classique et seront recrutés lors des CIR. Ceux qui seront proposés au Marché Fences pourront indifféremment avoir tourné en France et à l'Étranger ou encore être « inédits ».

### La ligne d'obstacle

Après quelques essais concluants réalisés chez les associés, nous testerons lors des réunions de sélections une nouvelle ligne de saut avec un croisillon à deux foulées d'un petit vertical suivi à une foulée de l'oxer. Si elle se confirme pratique, cette ligne sera celle que nous utiliserons.



## Chevaux de sport et d'élevage

Bois Le Roi  
du Jeudi 11 au Dimanche 14 Novembre 2010

160 poulains de 2 à 4 ans et quelques poulinières, des ventes de service pour des cessations d'activités ou des réductions d'effectifs d'élevages



## LE MARCHÉ

### Le Marché Fences : un outil pour vendre à tout moment !

Si les associés Fences vous proposent de retenir votre cheval pour le Marché de Novembre, cela ne vaudra plus dire que vous devrez attendre cette date pour espérer trouver un client.

En effet, dès que votre cheval sera engagé et aura passé les contrôles vétérinaires, il apparaîtra sur le site Fences présentant la sélection pour le Marché de Novembre (ouverture 1<sup>ère</sup> quinzaine de Juillet).

Ce site est très fréquenté par les acheteurs pendant l'été et, s'il vous a permis de vendre votre cheval à l'amiable avant fin Août, vous n'aurez aucune commission à payer et votre acheteur non plus ! Nous vous restituerons le chèque de caution sur simple demande et nous ne garderons que le montant de l'engagement.

### Les ventes de service

La configuration du calendrier avec le pont du 11 Novembre nous permet d'envisager à nouveau l'organisation de ventes de service pour la réduction d'effectifs dans des élevages

Passée cette date, l'engagement deviendra définitif, le cheval n'apparaîtra plus sur le site et devra venir au Marché quelques semaines plus tard !

Plus vous vous engagerez tôt avec Fences, plus vous augmenterez vos chances de vendre à l'amiable sans frais !

Sur le site apparaîtront des images extraites des vidéos des sélections, une appréciation des associés et la fourchette d'estimation prévue pour les ventes ainsi que vos coordonnées pour permettre aux acheteurs de vous contacter directement. Les images radios et les résultats de la visite réalisés pour le Marché de Novembre vous seront remises sur simple demande pour vous permettre de finaliser une vente éventuelle.

importants ou pour des cessations d'activités. Les élevages intéressés peuvent se manifester jusqu'à mi Juin auprès du secrétariat de l'Agence (02 31 90 93 24).



### Conseils pratiques

Les chevaux trop "préparés" seront systématiquement écartés de la sélection, mais il est nécessaire que les sujets présentés soient en bonne condition physique et aient suffisamment d'entraînement pour pouvoir être évalués dans de bonnes conditions. Un peu de toilette ne peut nuire car, pour le comité de sélection comme pour les futurs acquéreurs, la première impression joue un rôle dans la décision finale et la vidéo réalisée lors des tournées revêt une importance grandissante. Même si elle n'est pas indispensable, une bonne ferrure des antérieurs est recommandée (attention, les candidats retenus devront ensuite être déferés pour le contrôle vétérinaire). Les informations en votre possession sur la lignée maternelle présentée peuvent être utiles ; amenez-les avec vous. Pour les chevaux étrangers, une photocopie du pedigree est nécessaire.

### Ce qui ne change pas !!!

La Garantie Fences ... Les évaluations du bilan radiographique ... Le crédit ... Le transport ... L'assurance ...  
Retrouvez tous ces services sur [www.fences.fr](http://www.fences.fr)

## Tournées Foals

Tous les rassemblements de trois ans seront l'occasion d'examiner des foals, entre 11h et 11h30 pour ceux commençant le matin et entre 16h et 16h30 pour ceux commençant l'après-midi.

En plus de ces rendez-vous, les rassemblements suivants seront organisés :

Jeudi 29 avril de 11h à 13h au Haras des Collines - Grandmetz - Belgique  
 Mardi 4 mai à 16h à La Touche Porée - Pleudihen/Rance (22)  
 Samedi 22 mai à 14h à à Béliigneux le Haras - Béliigneux (01)  
 Samedi 22 mai à 16h au Domaine de Laye - Taponas (69)  
 Dimanche 23 mai à 14h au HN Pompadour (19)  
 Dimanche 23 mai à 16h30 au Haras du Dorat (87)  
 Lundi 24 mai à 11h à l'Élevage de Riverland - Alloué (16)  
 Mardi 25 mai à 14h au Haras de Conques - St Aubin de Branne (33)  
 Mardi 25 mai à 17h au Haras de Rochefort - Rochefort/Mer (17)  
 Mercredi 26 mai à 14h au Haras des Bouleries - Le Mans (72)  
 Jeudi 27 mai à 11h chez Yves Lemaire - Tivernon (45)  
 Vendredi 28 mai à 8h à l'Élevage du Figuier - Ste Péxine (85)  
 Vendredi 28 mai à 18h au HN de La Roche/Yon (85)  
 Lundi 31 mai à 16h au Haras de Talma - Grandpré (08)  
 Mardi 1er juin à 14h au HN de Rosières aux Salines (54)  
 Mardi 1er juin à 19h au Haras de Preuilly (77)  
 Mercredi 2 juin à 9h au Haras de Wisbecq - Rebecq - Belgique  
 Jeudi 3 juin à 10h à Gènes Diffusion - Douai (59)  
 Jeudi 3 juin à 14h au Haras de la Bouloye - Desvres (62)  
 Jeudi 10 juin à 14h au Haras des Grands Champs - Bois Le Roi (77)  
 Vendredi 11 juin à 14h au Centre Equestre de Poitiers (86)  
 Lundi 14 juin à 8h30 au Haras de Brullemail - Brullemail (61)  
 Lundi 14 juin à 10h30 au HN du Pin - Le Pin au Haras (61)  
 Lundi 14 juin à 12h au Haras de la Cour Bonnet - Falaise (14)  
 Mardi 15 juin à 9h au Centre du Cheval - Ravenoville (50)  
 Mardi 15 juin à 11h au Haras de Couvains - Couvains (50)  
 Mardi 15 juin à 12h à l'Élevage des Forêts - Couvains (50)  
 Mardi 15 juin à 15h à l'Élevage de Coquerie - Subigny (50)

Retrouvez tous les détails sur [www.fences.fr](http://www.fences.fr)



FENCES NEWS N° 103  
 Mars 2010  
 La Cour Bonnet - 14700 Falaise

Tél. + 33 (0)2 31 90 93 24  
 Fax. + 33 (0)2 31 40 12 26  
 Site Web : <http://www.fences.fr>

E-mail : [contact@fences.fr](mailto:contact@fences.fr)  
 Directeur de la publication : Arnaud Evain  
 Rédaction : Arnaud Evain  
 Photos : Collection privée Fences, PSV Morel.  
 Tous les textes de FENCES - News sont libres de droit et peuvent être reproduits partiellement ou dans leur totalité.

Réalisation :  
 EQUIMEDIA Tél. 02 31 90 42 82



## Partenaires des Ventes Fences

CHEVAL LIBERTÉ  
 Le n°1 français des boxes démontables est également leader dans les vans tractés et les constructions ainsi que les aménagements et l'équipement d'écuries. Leur très riche catalogue est à découvrir sur [www.cheval-liberte.com](http://www.cheval-liberte.com) et le propriétaire du meilleur 4 ans Fences par les gains recevra en Septembre un des derniers nés de la gamme de vans tractés.  
[www.cheval-liberte.com](http://www.cheval-liberte.com)

CWD SELLIER  
 Notre partenaire fidèle est à la pointe des nouvelles technologies en matière de fabrication de selles mais également de tous les autres équipements en cuir pour le cheval. CWD est présent à Fences comme sur tous les événements majeurs des sports équestres et ils offriront une selle à un cavalier de jeunes chevaux Fences particulièrement en vue en 2010.  
[www.cwdsellier.com](http://www.cwdsellier.com)

GRAS SAVOYE HIPCOVER  
 toujours présent lors de nos ventes, est à l'écoute de chacun de nos clients pour les renseigner et leur proposer des solutions adaptées à leurs besoins en termes de prestations d'assurances complémentaires à celles déjà incluses dans les frais d'achat ou de crédit.  
[www.grassavoie.fr](http://www.grassavoie.fr)

CHEZ EDGARD  
 L'équipe de Philippe Pierry sera présente une nouvelle fois à Bois-le-Roi pour l'organisation des dîners : plus de 3000 repas fins servis lors des 4 soirées, arrosés, avec modération, des vins choisis par les associés et de champagne MOËT & CHANDON bien sûr !

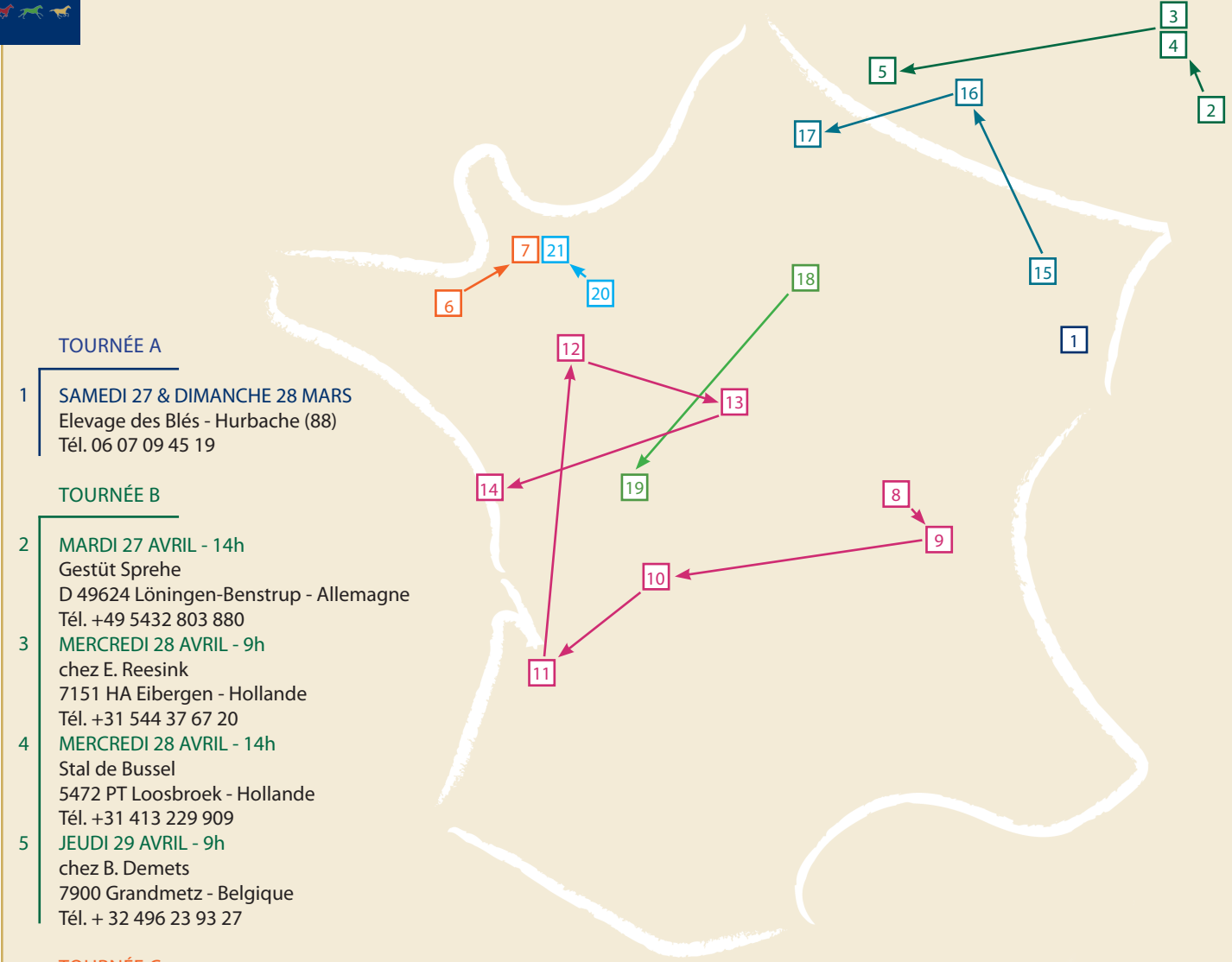
Le groupe EVIALIS (Royal Horse), spécialiste international de la nutrition santé animale, livrera ses 10 tonnes annuelles d'aliment pour nourrir les chevaux des ventes en Septembre et Novembre à Bois le Roi.  
[www.evialis.com](http://www.evialis.com)

EQUI-SERVICES  
 Depuis de nombreuses années, l'équipe de Nathalie et Olivier Bossard transporte des chevaux dans le monde entier. Ils sont nos partenaires officiels pendant les ventes et sont à votre disposition pour organiser le départ et la livraison de vos chevaux.  
[www.equiservices.fr](http://www.equiservices.fr)

EQUIMEDIA  
 La société editrice de l'Agenda de l'Éleveur et du guide ASEP réalise également les publications FENCES. Isabelle Chanu et Juliette Courvallet sont à votre disposition toute l'année pour réaliser vos catalogues et brochures publicitaires et assurer leur diffusion sur papier et par internet.  
[isabelle@agence-equimedia.com](mailto:isabelle@agence-equimedia.com)

L'EPERON, GRAND PRIX MAGAZINE et LE CHEVAL sont également nos partenaires fidèles, présents lors des ventes et pour vous informer dans leurs publications mais également en temps réel sur [cavadeos.com](http://cavadeos.com), [cavadeos.tv](http://cavadeos.tv), [grandprix-replay.com](http://grandprix-replay.com) et [journal-le-cheval.com](http://journal-le-cheval.com)

## LES TOURNÉES DE SÉLECTIONS 2010



- TOURNÉE A**
- SAMEDI 27 & DIMANCHE 28 MARS**  
 Elevage des Blés - Hurbache (88)  
 Tél. 06 07 09 45 19
  - MARDI 27 AVRIL - 14h**  
 Gestüt Sprehe  
 D 49624 Löningen-Benstrup - Allemagne  
 Tél. +49 5432 803 880
  - MERCREDI 28 AVRIL - 9h**  
 chez E. Reesink  
 7151 HA Eibergen - Hollande  
 Tél. +31 544 37 67 20
  - MERCREDI 28 AVRIL - 14h**  
 Stal de Bussele  
 5472 PT Loosbroek - Hollande  
 Tél. +31 413 229 909
  - JEUDI 29 AVRIL - 9h**  
 chez B. Demets  
 7900 Grandmetz - Belgique  
 Tél. + 32 496 23 93 27
- TOURNÉE B**
- TOURNÉE C**
- TOURNÉE D**
- TOURNÉE E**
- TOURNÉE F**

- MARDI 4 MAI - 9h**  
 chez B. Souloumiac - Pleudihen/Rance (22)  
 Tél. 02 99 58 01 37
- MERCREDI 5 MAI - 9h**  
 chez F. Mauger - St-Lô (50)  
 Tel. 06 11 43 32 94
- MARDI 1er JUIN**  
 HN de Rosières aux Salines (54)  
 à l'occasion du Concours Etalons
- MERCREDI 2 JUIN - 9h**  
 au Haras de Wisbecq  
 1430 Rebecq - Belgique  
 Tel. +32 496 16 78 06
- VENDREDI 4 JUIN**  
 à Ronchin (59)  
 à l'occasion du Concours Etalons
- MARDI 14 JUIN - 14h**  
 au Haras de Menil Jean - Putanges (61)  
 Tél. 06 72 15 30 97 / 02 33 67 14 24
- MARDI 15, MERCREDI 16 & JEUDI 17 JUIN**  
 HN de St-Lô (50)  
 à l'occasion du Concours Etalons
- VENDREDI 21 MAI**  
 HN de Cluny (71)  
 à l'occasion du Concours Etalons
- SAMEDI 22 MAI**  
 chez H. Bourdy - Marlieux (01)  
 Tel. 04 74 42 21 03
- LUNDI 24 MAI - 9h**  
 Elevage de Riverland - Alloué (16)  
 Tél. 06 08 67 59 52
- MARDI 25 MAI - 9h**  
 chez V. Couperie - Bacon (33)  
 Tél. 05 56 77 10 20
- MERCREDI 26 MAI**  
 Haras des Bouleries - Le Mans (72)  
 à l'occasion du Concours Etalons
- JEUDI 27 MAI - 9h**  
 chez Yves Lemaire - Tivernon (45)  
 Tél. 02 38 39 41 41
- VENDREDI 28 MAI**  
 HN de La Roche/Yon (85)  
 à l'occasion du Concours Etalons
- JEUDI 10 JUIN - 14h**  
 Haras des Grands Champs - Bois Le Roi (77)  
 Tél. 01 60 59 18 50
- VENDREDI 11 JUIN**  
 Centre Equestre de Poitiers (86)  
 à l'occasion du Concours Etalons
- JEUDI 10 JUIN - 14h**  
 Haras des Grands Champs - Bois Le Roi (77)  
 Tél. 01 60 59 18 50
- VENDREDI 11 JUIN**  
 Centre Equestre de Poitiers (86)  
 à l'occasion du Concours Etalons



# 1988

MARS 2010 - N°103

# 2010

### EDITORIAL

## Il faut vivre avec son temps !

Quand cet adage a pris sa place dans la sagesse populaire, les progrès technologiques ne changeaient pas le quotidien au rythme effréné que connaît notre époque. L'électricité, l'automobile, l'aviation, le téléphone ont profondément modifié les modes de vie entre la génération de nos grands parents et la nôtre, mais ces bouleversements ont été progressifs.

Depuis une trentaine d'années, les choses ne cessent de s'accélérer ! Dans le domaine de l'élevage, l'insémination artificielle a fortement modifié la composition sociologique et la répartition sur le territoire des éleveurs ; elle a provoqué une augmentation de la production et un renforcement de la concurrence en France et en Europe, heureusement accompagnés d'un développement de la demande mondiale !

Encore confidentielles il y a 25 ans, les ventes aux enchères de chevaux de sport ont presque rattrapé en importance relative celles des courses et le volume de chevaux vendus par ce biais a été multiplié par 4 depuis un quart de siècle ! Dans la compétition entre ces ventes, les technologies de l'information ont pris une place considérable et, là encore, le moins que l'on puisse dire est que les choses s'accroissent ! Au début des années 80, les marchands de chevaux ont été parmi les premiers à adopter le téléphone mobile : ces petites valises de quelques kilos qui usaient notre patience à force de « Radiocom 2000, ne quittez pas, nous recherchons votre correspondant... »

Trente ans plus tard, avec un boîtier de quelques dizaines de grammes et moins d'un dm<sup>3</sup> on peut en quelques minutes : filmer un cheval, envoyer les images à l'autre bout de la terre, conclure la vente, organiser la visite vétérinaire et transmettre ses résultats, vérifier le paiement et arranger la livraison !

L'Internet permet un partage de l'information, écrite, parlée ou filmée, en temps réel, à un public très large ou, au contraire, très ciblé ! Ces réseaux n'ont ni frontières ni tabous ; ils sont en train de révolutionner l'industrie de la musique et de la production cinématographique et, d'une manière générale la distribution de tous les biens de consommation. Il était impensable qu'ils n'affectent pas fortement les modes de commercialisation des chevaux de sport.

Les sites proposant des chevaux à vendre se multiplient, en rivalisant d'originalité ! Ils ne sont pas tous fiables ni efficaces et les difficultés restent nombreuses, mais ils existent ! Pour autant, dans ce monde qui change si vite, il est des valeurs attachées à chaque métier qui demeurent !

Nos ventes veulent conserver celles qui font leur originalité et leur renommée : ouverture internationale ! Impartialité ! Qualité du recrutement et qualité des services ! Nous devons faire vivre ces valeurs avec les technologies d'aujourd'hui et vous verrez dans cette lettre que notre organisation 2010, si elle fait appel au passé pour un retour à plus de convivialité, s'appuiera sur les techniques modernes de communication à tous les niveaux, aussi bien pour sélectionner que pour promouvoir et donner envie à tous les amateurs de chevaux de qualité de venir à Bois Le Roi !

Mais le plus important, à cette période de l'année, c'est d'abord de rassembler un groupe de chevaux doués et prometteurs ! C'est ce à quoi nous allons nous employer avec 23 rendez-vous pour les 3 ans et 25 pour les foals, à travers la France et l'Europe.

Nous comptons sur les éleveurs pour nous proposer les prochains Kraque Boom, Itot du Château ou Myrtille Paulois qui font la réputation de nos ventes et nous permettent d'attirer en France une clientèle internationale exigeante et solvable !

A bientôt sur les terrains ...