



Vente internationale de sélection

Bois Le Roi
du Mercredi 2 au Samedi 5 Septembre 2009

Ce qui change

Le site internet :

Après avoir refait le « gros œuvre » en 2008, le graphisme a été remanié pour le rendre encore plus clair et facile d'accès mais aussi plus interactif.

Vous y retrouverez toutes les informations pour présenter vos chevaux lors des tournées, les catalogues et les vidéos des ventes mais aussi un peu d'histoire, un peu d'archives et beaucoup d'actualités !

Ouverture prévue fin mars sur www.fences.fr

Le calendrier des ventes :

Nous revenons cette année à la formule de deux ventes avec quatre soirées pour la vente Elite.

La vente Elite se déroulera du Mercredi 2 au Samedi 5 Septembre (répétitions le mardi soir) et elle proposera :

- 70 à 80 trois ans, mâles, hongres ou femelles " triés sur le volet "
- 40 à 50 foals et poulinières de très haut de gamme
- une dizaine de performers de 4 ans repérés pendant la saison et issus des CIR



Le Marché se déroulera le week-end des 14 et 15 Novembre et rassemblera 160 à 180 poulains et pouliches de sport de 2 à 4 ans ainsi qu'une vingtaine de poulinières pleines.

La ligne d'obstacle :

De façon à homogénéiser les sélections et les ventes avec les autres types de présentations (concours de 3 ans et concours étalons), nous adopterons la ligne d'obstacles suivante :



Cette ligne sera utilisée aussi bien pour les tournées de sélection que pour les ventes et nous vous recommandons de l'utiliser pour l'entraînement des chevaux en vue de ces rendez-vous.



La configuration des ventes Elite :

Soucieux de donner un confort supplémentaire aux chevaux et au public, nous avons imaginé une nouvelle configuration pour les ventes Elite mais nous souhaitons essayer de garder un effet de surprise le plus longtemps possible.

Les sélections de foals :

Nous souhaitons intégrer les 40 foals dans la vidéo de promotion de la vente Elite et, pour cela, nous souhaitons les rassembler pour les filmer dans de bonnes conditions. Nous nous gardons la possibilité de proposer également quelques poulinières exceptionnelles lors de la vente Elite, qui devront elles aussi être vues et filmées en réunion. Les poulains proposés devront avoir des origines internationalement reconnues et être impérativement chics et très bien faits. Si vous pensez avoir un produit correspondant à cette description, vous êtes cordialement invités à l'une des sélections ; en cas de doute ou de difficulté à vous déplacer, n'hésitez pas à contacter le secrétariat au 02 31 90 93 24 ou contact@fences.fr

La publicité :

Les propriétaires, les naisseurs et les exploitants des étalons pères des produits présentés auront, en 2009, la possibilité de mettre une page de publicité en vis-à-vis de la page de chaque cheval mis en vente. Proposée normalement au prix de 500 euros HT pour les autres annonceurs, cette page leur sera offerte au prix « spécial éleveurs » de 200 euros HT.

Chevaux de sport et d'élevage

Bois Le Roi
du Vendredi 13 au Dimanche 15 Novembre 2009

Ce qui ne change pas

Les exigences vétérinaires :

Les visites vétérinaires des chevaux de la vente Elite seront impérativement réalisées par le Dr Battail et son équipe. Les radios postérieures au 1er Avril 2009, correctement identifiées, et imprimées sur films seront acceptées si elles accompagnent le cheval le jour de la visite. A défaut, les radios devront être refaites.

L'impression sur films a pour but d'éviter les suspicions de « manipulations numériques » sur la date et le nom et de faciliter les relectures par le CIRALE.

Concernant la vente de Novembre, les visites seront également effectuées sur place ou, en cas d'impossibilité, faites ensuite par un vétérinaire agréé choisi dans une liste communiquée lors des tournées ; un supplément de 40 euros sera alors demandé pour les relectures.

Pour les deux ventes, les chevaux seront revus cliniquement à leur arrivée par le Dr Battail afin de vérifier leur aptitude à passer en vente.



La garantie :

Du fait du niveau d'exigences vétérinaires et de transparence dans l'information apportée aux acheteurs, nous sommes en mesure de continuer à proposer à ceux-ci une garantie de trois mois contre la mortalité et les défauts significatifs non signalés dans leur dossier.

Cette garantie est valable aussi bien pour les chevaux de la vente Elite que du Marché Fences.

Les ventes sans réserve :

Depuis plusieurs années, il n'y a plus aucun prix de réserve pour les chevaux vendus à Fences. Lors de la sélection, les organisateurs conviennent d'une « valeur estimative minimale » avec le vendeur et celui-ci doit ensuite défendre son cheval s'il n'atteint pas un prix qu'il estime suffisant. En cas de rachat, le vendeur paye une pénalité de 2% qui monte à 8% si le rachat a eu lieu au-dessus de la valeur estimative minimale. Cette formule préserve la liberté des vendeurs tout en garantissant les acheteurs contre le risque d'une défense « exagérée » des chevaux par leurs vendeurs.

Les estimations :

Pratiquées depuis cinq ans en Novembre et depuis 2008 pour la vente Elite, elles donnent satisfaction à une très grande majorité d'acheteurs. Ces estimations figurent en fin de catalogue et elles se situent, pour la vente Elite, dans les catégories suivantes :

Pour les 3 ans
moins de 30 000 €
De 30 000 à 50 000 €
plus de 50 000 €

Pour les foals et les poulinières
moins de 15 000 €
De 15 000 à 25 000 €
plus de 25 000 €

Ces estimations ne correspondent en aucun cas à une indication de prix de réserve puisque toutes les ventes sont sans réserve !

Elles indiquent la fourchette de prix qui devrait, selon nous, être atteinte pour chaque cheval compte tenu de ce qu'il a montré aux sélections et des prix pratiqués les années précédentes.

Les chevaux évoluent entre Mai et Septembre ou Novembre et ces fourchettes s'avèrent juste dans deux cas sur trois seulement.

L'erreur peut aussi bien venir d'une surestimation (dans 70 % des cas) que d'une sous-estimation (dans 30 % des cas). Au même titre que les vidéos, les scores radios ... les estimations ne sont pas une certitude mais une information supplémentaire à utiliser avec discernement...

Les seuils minimum d'enchères :

Pour la vente Elite, l'enchère minimum sera de 5 000 euros pour les foals et 7 500 euros pour les trois ans. Pour le Marché, l'enchère minimum sera de 3 000 euros. Dans les deux cas, les enchères progresseront par pas de 500 euros jusqu'à 10 000 euros puis de 1 000 euros de 10 000 à 20 000 euros et de 2 000 euros à partir de 20 000.

Le DVD des tournées :

C'est un élément très important de la promotion des ventes qui justifie les efforts que nous demandons aux vendeurs au niveau de la condition physique et de la toilette de leurs chevaux lors des sélections. Cette année, il comprendra également les foals et il sera diffusé par voie de mailing et mis en ligne sur Internet.



LE MARCHÉ

Déroulement des sélections

Dès votre arrivée, présentez vous à Brigitte ou Florence qui assurent le secrétariat des candidatures ; elles vous donneront un numéro de passage pour votre cheval ainsi que l'heure approximative de son examen.

Pour gagner du temps au moment de l'inscription, nous vous suggérons vivement de préparer une copie du certificat d'origine de vos chevaux (page pedigree) ainsi que "la fiche vendeur" ci-dessous.

La commission de sélection sera composée des associés de l'Agence Fences ; elle examinera d'abord le cheval au modèle et aux allures et vous demandera le prix minimum en dessous duquel vous êtes certain de ne pas être vendeur ; préparez-vous à répondre à cette question !

Ensuite, le cheval sera examiné en liberté à l'obstacle et filmé par Sébastien (Prestige Ciné Vidéo) qui pourra ultérieurement vous faire une copie de son passage. A l'issue de cet examen, une proposition éventuelle vous sera faite pour un passage aux Ventes de Septembre ou Novembre si les associés pensent que votre cheval correspond à leurs critères, et si le prix espéré semble réaliste.

Si ce n'est pas le cas, consolez-vous, vous ne serez pas le seul ; bon nombre de chevaux refusés ont réussi une belle carrière sportive par la suite et se sont bien vendus ; simplement, ce jour-là, ils ne correspondaient pas bien au profil recherché.

Si une proposition vous est faite et si elle vous convient, vous devez retourner voir Brigitte pour préparer un contrat d'inscription. Le processus complet de passage peut durer assez longtemps ; évitez de prendre d'autres engagements pour la fin de matinée ou le début d'après-midi du même jour.

Conseils et protocole sanitaire

Il est identique pour la vente Elite de Septembre et la vente de Sélection de Novembre ; il s'accompagne dans les deux cas de la délivrance d'une garantie formelle aux acheteurs. Comme les années précédentes, les chevaux sélectionnés subiront un contrôle de santé aux frais des vendeurs lors des tournées de sélections. Le coût forfaitaire global de ces examens, incluant la gestion des dossiers est de 350 euros TTC à régler directement sur place auprès du vétérinaire. Les dossiers de Septembre seront également relus au CIRALE aux frais de l'Agence Fences.

Le contrôle comprendra :

- Un examen clinique
- Un examen radiographique réalisé sur place comprenant :
Pieds et boulets antérieurs (face et profil)
Grassetts, jarrets et boulets postérieurs (profil)

Pour les candidats au concours étalons, un profil des genoux sera réalisé en plus, ainsi qu'éventuellement une endoscopie, et une prise de

sang pour un contrôle anti-dopage.

Les informations sur les résultats donnés sur place ne sont qu'indicatives et les engagements ne seront validés qu'après relecture des dossiers au CIRALE au plus tard le 25 Juin 2009. Une note indicative du statut ostéo-articulaire donnée par le CIRALE figurera sur le catalogue de ventes.

A leur arrivée dans les établissements de ventes, les chevaux sélectionnés subiront à nouveau un examen clinique complet avant d'être définitivement admis à passer en vente. Cet examen se fera aux frais de l'Agence Fences et les chevaux qui auraient mal supporté l'entraînement en vue des ventes ou qui n'apporteraient pas toutes les garanties de bonne santé seront écartés de la vente. Tous les autres seront alors vendus avec la Garantie Fences. Les chevaux devront donc arriver dès le lundi à Bois Le Roi pour être à nouveau examinés. Cet examen de contrôle sera filmé et les images seront tenues à la disposition des acheteurs et de leurs vétérinaires conseils.

Conseils pratiques

Les chevaux trop "préparés" seront systématiquement écartés de la sélection, mais il est nécessaire que les sujets présentés soient en bonne condition physique et aient suffisamment d'entraînement pour pouvoir être évalués dans de bonnes conditions.

Un peu de toilette ne peut nuire car, pour le comité de sélection comme pour les futurs acquéreurs, la première impression joue un rôle dans la décision finale et la vidéo réalisée lors des tournées revêt une importance grandissante.

Même si elle n'est pas indispensable, une bonne ferrure des antérieurs est recommandée (attention, les candidats retenus devront ensuite être déferrés pour le contrôle vétérinaire).

Les informations en votre possession sur la lignée maternelle présentée peuvent être utiles ; amenez-les avec vous. Pour les chevaux étrangers, une photocopie du pedigree est nécessaire.

Fiche d'identité vendeur (à remplir et à apporter lors des sélections)

Raison sociale :

Pays :

Nom :

Tel :

Prénom :

Fax :

Adresse :

Mail :

N° TVA (BTW) :

News



Après la retraite de **FIRST DE LAUNAY**, notre vente perd l'un de ses ambassadeurs parmi les meilleurs mondiaux, mais **KRAQUE BOOM**, **ITOT DU CHATEAU**, **KORO D'OR** et les autres continuent de faire briller nos couleurs au plus haut niveau.

Ils sont épaulés par d'autres valeurs sûres comme **JOVIS DE RAVEL**, déjà deux fois vainqueur en CSI avec R.Y. Bost. Le protégé de Denis Galet totalise 37 victoires internationales : qui dit mieux !

De nouveaux noms font leur apparition dans le club de nos grands ambassadeurs : **LIFOU**, fille d'Apache d'Adriers, née chez Claudia Langguth et déjà deux fois victorieuse en 2009 avec Frans Dahlman ; **JANOU**, fille de Cacao Courcelle, née chez Henriette Evain et gagnante d'un épreuve au CSI de Villeneuve Loubet en début de saison avec Vincent Feuilleraç.

Signalons également le très bon début de saison de **KOKOBOY LATOUR**, né chez Francis Houdré et gagnant avec R.Y. Bost, **LUCKY DU REVERDY** avec Bruno Chimiri, **LAVILLON** avec Philippe Léoni ...

Les chevaux Fences ne connaissent pas la crise des succès internationaux !



Lucky du Reverdy



First de Launay



Kraque Boom

Tournées Foals

Tous les rassemblements de trois ans seront l'occasion d'examiner des foals, entre 11h et 11h30 pour ceux commençant le matin et entre 16h et 16h30 pour ceux commençant l'après-midi.

En plus de ces rendez-vous, les rassemblements suivants seront organisés :

- Jeu 14 mai à 14 h à Bèlignieux le Haras - Bèlignieux (01)
- Jeu 14 mai à 16 h au Domaine de Laye - Taponas (69)
- Mardi 2 juin à 9 h au Haras de Brullemail - Brullemail (61)
- Mardi 2 juin à 11 h au HN du Pin - Le Pin au Haras (61)
- Mardi 2 juin à 15 h au Haras de la Cour Bonnet - Falaise (14)
- Mercredi 3 juin à 17 h au Haras du Dorat (87)
- Jeu 4 juin à 14 h au Haras de Conques - St Aubin de Branne (33)
- Jeu 4 juin à 16 h au Haras de Rochefort - Rochefort/Mer (17)
- Lun 8 juin à 17 h au Haras de Talma - Grandpré (08)
- Mardi 16 juin à 9 h à Ravenoville (50)
- Mardi 16 juin à 11 h au Haras de Couvains - Couvains (50)
- Mardi 16 juin à 12 h à l'Élevage des Forêts - Couvains (50)
- Mardi 16 juin à 15 h à l'Élevage de Coquerie - Subligny (50)
- Mardi 16 juin à 18 h à La Touche Porée - Pleudihen/Rance (22)
- Mardi 23 juin à 9 h à Gènes Diffusion - Douai (59)
- Mardi 23 juin à 11 h au Haras de la Bouloie - Desvres (62)

Retrouvez tous les détails sur www.fences.fr

Partenaires des Ventes Fences

CHEVAL LIBERTÉ
fournisseur des boxes des chevaux des ventes, offrira une toute nouvelle version d'un van au propriétaire du meilleur 4 ans.
www.cheval-liberte.com

CWD S **CWD SELLIER**
fabricant de selles et accessoires en cuirs et présent lors de tous les grands événements équestres, offrira une selle au cavalier du meilleur 4 ans.
www.cwdsellier.com

GRAS SAVOYE HIPCOVER
toujours présent lors de nos ventes, est à l'écoute de chacun de nos clients pour les renseigner et leur proposer des solutions adaptées à leurs besoins en termes de prestations d'assurances complémentaires à celles déjà incluses dans les frais d'achat ou de crédit. Contact : Géraldine RICHSHOFFER
Tel : 06.60.91.91.47

HORS GOLD renouvelle son partenariat. Martine Reneuve offrira un Personal Home Coach.
www.horsgold.fr

SIMO FITNESS
Votre silhouette. Notre métier.

"CHEZ EDGARD", traiteur réputé, déjà présent sur le Grand Parquet rejoint nos fidèles partenaires et assurera les dîners accompagnés d'une habituelle et pétillante coupe de champagne **MOËT & CHANDON**.

MOËT & CHANDON
Fondé en 1763

Le groupe **EVIALIS** (Royal Horse, Purina), spécialiste international de la nutrition santé animale, livrera ses 10 tonnes annuelles d'aliment pour nourrir les chevaux des ventes en Septembre et Novembre à Bois le Roi.
www.evalis.com

EQUIPAGE
partenaire des ventes et spécialiste des sites internet, s'agrandit et s'installe à Caen.
www.agence-equipage.com

Nathalie et Olivier **BOSSARD** seront disponibles lors de nos soirées pour vous rencontrer et vous proposer des transports adaptés à vos besoins.
www.equiservices.fr

FENCES NEWS N° 95 - Mars 2009
La Cour Bonnet - 14700 Falaise
Tél. + 33 (0)2 31 90 93 24
Fax. + 33 (0)2 31 40 12 26
Site Web : <http://www.fences.fr>

E-mail : brigitte.fences@wanadoo.fr
Directeur de la publication : Arnaud Evain
Rédaction : Arnaud Evain
Photos : Coll. privée Fences, PSV Jean Morel
Réalisation : EQUIMEDIA Tél. 02 31 90 42 82
Tous les textes de FENCES - News sont libres de droit et peuvent être reproduits partiellement ou dans leur totalité.

LES TOURNÉES DE SÉLECTIONS 2009

TOURNÉE A

- LUNDI 27 AVRIL - 15 h**
chez M. Spaas - 3960 Bree - Belgique
Tél. +32 475 422 888
- MARDI 28 AVRIL - 10 h**
Gestüt Sprehe
D 49624 Lönigen-Benstrup - Allemagne
Tél. +49 5432 803 880
- MERCREDI 29 AVRIL - 9 h**
chez E. Reesink
7151 HA Eibergen - Hollande
Tél. +31 545 475 666
- MERCREDI 29 AVRIL - 14 h**
chez K. vd Oetelaar
5782 Schijndel - Hollande
Tél. +31 653 414 654
- JEUDI 30 AVRIL - 9 h**
chez B. Demets
7900 Grandmetz - Belgique
Tél. + 32 496 23 93 27

TOURNÉE B

- MARDI 5 MAI - 9 h**
au Haras de Menil Jean - Putanges (61)
Tél. 06 72 15 30 97 / 02 33 67 14 24
- MARDI 5 MAI - 15 h**
chez Pierre Couillou - Rémilly sur Lozon (50)
Tél. 06 88 48 43 07
- MERCREDI 6 MAI - 9 h**
chez B. Souloumiac - Pleudihen/Rance (22)
Tél. 02 99 58 01 37

TOURNÉE C

- MARDI 12 MAI - 15 h**
Haras des Grands Champs - Bois Le Roi (77)
Tél. 01 60 59 18 50
- MERCREDI 13 MAI - 9 h**
HN de Rosières aux Salines (54)
Tél. 06 14 14 67 39 / 06 74 94 45 86
- MERCREDI 13 MAI - 15 h**
Élevage des Blés - Hurbache (88)
Tél. 06 07 09 45 19
- JEUDI 14 MAI - 9 h**
Parc du Cheval à Chazey/Ain (01)
Tél. 04 74 46 53 75

TOURNÉE D

- JEUDI 28 MAI - 16 h 30**
Élevage du Figuier - Ste Péxine (85)
Tél. 06 72 12 50 63
- VENDREDI 29 MAI**
HN de La Roche/Yon (85)
à l'occasion du Concours Etalons

TOURNÉE E

- MERCREDI 3 JUIN**
Haras des Bouleries - Le Mans (72)
à l'occasion du Concours Etalons
- JEUDI 4 JUIN - 9 h**
chez V. Couperie - Bacon (33)
Tél. 05 56 77 10 20
- JEUDI 4 JUIN - 16 h**
Élevage de Riverland - Alloue (16)
Tél. 06 08 67 59 52
- VENDREDI 5 JUIN**
Centre Equestre de Poitiers (86)
à l'occasion du Concours Etalons

TOURNÉE F

- MARDI 9 JUIN**
HN de Rosières aux Salines (54)
à l'occasion du Concours Etalons

TOURNÉE G

- JEUDI 11 JUIN - 14 h**
chez Yves Lemaire - Tivernon (45)
Tél. 02 38 39 41 41
- VENDREDI 12 JUIN**
HN de Cluny (71)
à l'occasion du Concours Etalons

TOURNÉE H

- MARDI 16, MERCREDI 17 & JEUDI 18 JUIN**
HN de St-Lô (50)
à l'occasion du Concours Etalons

TOURNÉE I

- LUNDI 22 JUIN - 9 h**
chez B. Demets
Grandmetz (Belgique)
Tél. + 32 496 23 93 27
- MARDI 23 JUIN**
à Ronchin (59)
à l'occasion du Concours Etalons



1988

FENCES

NEWS
MARS 2009 - N°95

2009

EDITORIAL

Confiants et déterminés !

Nous sortons de la 20ème vente Elite pour célébrer les vingt ans de la création de notre société. Le monde du cheval de sport a changé depuis notre naissance en Avril 1989 et le paysage européen du commerce également. Une des forces de notre organisation est son pragmatisme et sa capacité à s'adapter à ces changements. Nous allons à nouveau y faire appel pour cette nouvelle « campagne » que nous abordons confiants et déterminés.

Nous sommes passés en vingt ans, en Europe, de 6 à plus de 30 organismes réalisant des ventes aux enchères et d'une trentaine à plus de deux cent journées de ventes qui se déroulent, pour l'essentiel, dans les 4 derniers mois de l'année.

Certaines de ces organisations perdurent et d'autres ont fait long feu mais il reste que les clients ont un choix qui ne cesse de s'élargir et, pour continuer de les séduire, les deux meilleurs moyens sont la qualité des chevaux et les services.

Ce sont nos deux préoccupations permanentes ; nous avons beaucoup innové en matière de services en imposant la transparence vétérinaire, en créant la « garantie Fences » et en proposant les estimations, le crédit, l'assurance, etc...

Notre politique de sélection rigoureuse et la qualité du travail de nos clients ont fait que les chevaux Fences brillent à longueur d'année au plus haut de la scène internationale. En 2008, avec 6 chevaux dans les 100 meilleurs mondiaux, nous étions loin devant toutes les autres ventes européennes ! Ce sont de bonnes raisons d'avoir et d'inspirer confiance, et nous allons nous employer à le faire savoir le plus largement possible.

Avec 21 journées de sélection au total dont 4 en Belgique, Hollande, Allemagne et 17 en France, nous espérons composer un catalogue 2009 de très haute qualité dans lequel le Selle Français aura la place la plus large possible ! Nous reviendrons à quatre soirées de ventes en Septembre en aug-

mentant le nombre de foals et en proposant quelques performeurs de 4 ans. Nous conserverons deux journées pour le marché Fences en Novembre, qui présentera des chevaux de sport de 2, 3 et 4 ans.

La configuration de l'espace Rozier pour les ventes Elite sera totalement remaniée pour donner plus de confort aux chevaux et leur permettre d'exprimer encore mieux leur potentiel. Les foals seront tous vus lors de rassemblements spécifiques (voir la liste des tournées) pour pouvoir être filmés afin de mieux assurer leur promotion.

Les exigences vétérinaires sont renforcées et nous recommandons aux vendeurs d'en prendre attentivement connaissance afin de faciliter l'organisation et le déroulement des tournées de sélection.

Dans une période économique incertaine, nous avons décidé d'ignorer l'inflation et les prix des engagements et des dîners ne changent pas.

Forts de notre confiance et de notre détermination à vous proposer la meilleure qualité et les meilleurs services, nous donnons rendez-vous aux vendeurs en Mai et Juin et aux acheteurs en Septembre et Novembre pour que l'année de nos vingt ans soit à la hauteur de toutes les espérances.

L'équipe Fences